

PENGARUH FITUR LIVE STREAMING DAN ELECTRONIC WORD OF MOUTH (eWOM) TERHADAP PREFERENSI KONSUMEN PADA PRODUK “THE ORIGINOTE” DI PLATFORM TIKTOK

(Survei Pada Mahasiswi Universitas Muhammadiyah Malang)

SKRIPSI



Oleh :

FADIA NUROKTA DWISAPTA

NIM : 202010040311449

Dosen Pengampu : Dr. Budi Suprapto, M.Si

PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH MALANG

APRIL 2024

LEMBAR PENGESAHAN

Pengaruh Fitur Live Streaming dan Electronic Word of Mouth (eWOM) terhadap Preferensi Konsumen pada Produk 'The Originote' di Platform TikTok (Survei pada mahasiswi Universitas Muhammadiyah Malang)

Diajukan Oleh :

FADIA NUROKTA DWISAPTA

202010040311449

Telah disetujui
Rabu / 22 Januari 2025

Pembimbing 1



Budi Suprapto, M.Si., Ph.D

Wakil Dekan I



Najamuddin Khairur Rijal, S.I.P., M.Hub.Int.

Ketua Program Studi
Ilmu Komunikasi


Nasrullah, M.Si.

SKRIPSI

Dipersiapkan dan disusun oleh :

FADIA NUROKTA DWISAPTA

202010040311449

Telah dipertahankan di depan Dewan Pengaji Skripsi
dan dinyatakan

L U L U S

Sebagai salah satu persyaratan untuk memperoleh gelar

Sarjana (SI) Ilmu Komunikasi

Rabu, 22 Januari 2025

Dihadapan Dewan Pengaji

Dewan Pengaji :

1. Zen Aminudin, M.Med.Kom
2. M. Himawan Sutanto, M.Si
3. Budi Suprapto, M.Si., Ph.D

(*Himawan*)
(*Budi Suprapto*)
(*Zen Aminudin*)

Mengetahui
Wakil Dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik



Najamuddin, S.Pd., S.I.P., M.Hub.Int.

LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI



UNIVERSITAS
MUHAMMADIYAH
MALANG



Lembar Persetujuan Skripsi

Nama : Fadia Nurokta Dwisapta
NIM : 202010040311449
Jurusan : Ilm Komunikasi
Fakultas : Ilmu Sosial dan Politik
Judul Skripsi : PENGARUH FITUR LIVE STREAMING DAN ELECTRONIC WORD OF MOUTH (eWOM) TERHADAP PREFERENSI KONSUMEN PADA PRODUK "THE ORIGINOTE" DI PLATFORM TIKTOK (Survei Pada Mahasiswa Universitas Muhammadiyah Malang)

Disetujui,

Pembimbing

Dr. Budi Suprapto, M. Si.

Mengetahui,

Ketua Prodi Ilmu Komunikasi

NasruHah, S.Sos, M.Si.



Dipindai oleh

Kampus I

Jl. Banteng No.1 Malang, Jawa Timur

Tel. +62 341 464 219 (Hunting)

Fax. +62 341 460 435

Kampus II

Jl. Dendangan Selatan No.100 Malang, Jawa Timur

Tel. +62 341 521 145 (Hunting)

Fax. +62 341 522 460

Kampus III

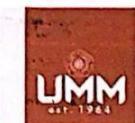
Jl. Raya Tlogomas No.248 Malang, Jawa Timur

Tel. +62 341 464 219 (Hunting)

Fax. +62 341 460 435

E. webmaster@umm.ac.id

SURAT PERNYATAAN



UNIVERSITAS
MUHAMMADIYAH
MALANG

SURAT PERNYATAAN

Yang Bertandatangan di bawah ini :



Nama

: Fadia Nurokta Dwisapta

NIM

: 20201004311449

Program Studi

: Ilmu Komunikasi

Fakultas

: Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Muhammadiyah Malang

Dengan ini menyatakan dengan sebenar-benarnya bahwa

1. Tugas Akhir dengan Judul :

PENGARUH FITUR LIVE STREAMING DAN ELECTRONIC WORD OF MOUTH (eWOM) TERHADAP PREFERENSI KONSUMEN PADA PRODUK "THE ORIGINOTE" DI PLATFORM TIKTOK (Survei Pada Mahasiswa Universitas Muhammadiyah Malang)

adalah hasil karya saya dan dalam naskah tugas akhir ini tidak terdapat karya ilmiah yang pernah diajukan oleh orang lain untuk memperoleh gelar akademik di suatu Perguruan Tinggi, dan tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, baik sebagian ataupun keseluruhan, kecuali yang secara tertulis dikutip dalam naskah ini dan disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka.

2. Apabila ternyata di dalam naskah tugas akhir ini dapat dibuktikan terdapat unsur-unsur PLAGIASI, Saya bersedia TUGAS AKHIRINI DIGUGURKAN dan GELAR AKADEMIK YANG TELAH SAYA PEROLEH DIBATALKAN, serta diproses sesuai dengan ketentuan hukum yang berlaku.

3. Tugas akhir ini dapat dijadikan sumber pustaka yang merupakan HAK BEBAS ROYALTY NON EKSKLUSIF.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenar-benarnya untuk dipergunakan sebagaimana mestinya.

Malang, 17 Desember 2024

Yang Menyatakan,



Fadia Nurokta Dwisapta



Dipindai dengan CamScanner

Kampus I
Jl. Bandung 1 Malang, Jawa Timur
P. +62 341 551 253 (Hunting)
F. +62 341 493 433

Kampus II
Jl. Perdungan Selatan No.180 Malang, Jawa Timur
P. +62 341 551 149 (Hunting)
F. +62 341 552 020

Kampus III
Jl. Raya Tiopomas No.240 Malang, Jawa Timur
P. +62 341 464 318 (Hunting)
F. +62 341 463 425
E. webmaster@umm.ac.id

SURAT KETERANGAN SIAP DIUJI



UNIVERSITAS
MUHAMMADIYAH
MALANG



SURAT KETERANGAN

Nomor : E.6.e/ /FISIP-UMM/(XII)/(2024)

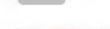
Bersama ini kami sampaikan bahwa, mahasiswa:

Nama : Fadia Nurokta Dwisapta
No. Induk Mahasiswa : 202010040311449
Program Studi : Ilmu Komunikasi
Judul Skripsi : PENGARUH FITUR LIVE STREAMING DAN ELECTRONIC WORD OF MOUTH (eWOM) TERHADAP PREFERENSI KONSUMEN PADA PRODUK "THE ORIGINOTE" DI PLATFORM TIKTOK (Survei Pada Mahasiswi Universitas Muhammadiyah Malang)
Telah melakukan bimbingan Tugas Akhir dan Siap Diuji. Demikian, atas perhatiannya kami ucapan banyak terima kasih

Malang , 16 Desember 2024

Dosen Pembimbing

Dr. Budi Suprapto, M.Si



Kampus I
Jl. Raya Jember 1 Malang, Jawa Timur
Telp. +62 341 529 259 (Hunting)
+62 341 529 450

Kampus II
Jl. Bendungan Sutami No 188 Malang, Jawa Timur
Telp. +62 341 527 129 (Hunting)
+62 341 527 000

Kampus III
Jl. Raya Tlogomas No 240 Malang, Jawa Timur
Telp. +62 341 464 318 (Hunting)
+62 341 450 435
E-mail: webmaster@umm.ac.id

SURAT KETERANGAN BEBAS KULIAH



UNIVERSITAS
MUHAMMADIYAH
MALANG



SURAT KETERANGAN

Nomor : E.6.e/ /FISIP-UMM/(XII)/(2024)

Yang bertanda tangan dibawah ini Dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Muhammadiyah Malang, menerangkan dengan sesungguhnya bahwa mahasiswa:



NAMA : Fadia Nurokta Dwisapta
NIM : 202010040311449
Program Studi : Ilmu Komunikasi

Adalah benar-benar telah menyelesaikan semua mata kuliah pada program S-1 pada semester (9) tahun akademik 2020 / 2024 dan dinyatakan **BEBAS KULIAH**

Demikin surat keterangan ini dibuat agar dapat dipergunakan seperlunya.

Malang, 2024

a.n Dekan

Ketua Program Studi

Nasrullah M.Si



Kampus I

Jl. Bandung 1 Malang, Jawa Timur
P. +62 361 551 352 (Hunting)
F. +62 361 450 435

Kampus II

Jl. Bendungan Sutami No 188 Malang, Jawa Timur
P. +62 341 551 149 (Hunting)
F. +62 341 567 009

Kampus III

Jl. Raya Tlogomas No 246 Malang, Jawa Timur
P. +62 341 464 319 (Hunting)
F. +62 341 460 435
E: webmaster@umm.ac.id

SURAT PERSETUJUAN DETEKSI PLAGIASI



PERATURAN REKTOR NOMOR 2 TAHUN 2017-11-29

UNIVERSITAS
MUHAMMADIYAH
MALANG

TENTANG

PELAKSANAAN DETEKSI PLAGIASI PAADA KARYA TULIS ILMIAH DOSEN DAN
MAHASISWA DI UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH MALANG



LEMBAR PERSETUJUAN

DETEKSI PLAGIASI

PENGARUH FITUR LIVE STREAMING DAN ELECTRONIC WORD OF MOUTH (eWOM) TERHADAP
PREFERENSI KONSUMEN PADA PRODUK "THE ORIGINOTE" DI PLATFORM TIKTOK (Survei Pada
Mahasiswa Universitas Muhammadiyah Malang)

Oleh:

Nama : Fadia Nurokta Dwisapta

NIM : 202010040311449

Telah memenuhi persyaratan untuk dilakukan deteksi plagiasi

Menyetujui,

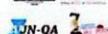
Malang, 16 Desember 2024

Pembimbing I/Promotor

Dr. Budi Suprapto, M.Si

NIP. 10387090041

(*) Coret yang tidak perlu



HASIL DETEKSI PLAGIASI



PROGRAM STUDI
ILMU KOMUNIKASI
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH MALANG

Tanda Terima
Plagiasi

Nama : FADIA NURDTA
NIM : 202010040311440

Hasil Plagiasi : 21/12 30/n 2/1

BAB I	52	20		
BAB II	41	5		
BAB III	34	21	19	

21/12 30/n

BAB IV	28	19		
BAB V	17			
BAB VI				

Malang, 2 Januari 2025



M. Dasuki



BERITA ACARA SEMINAR HASIL



UNIVERSITAS
MUHAMMADIYAH
MALANG



Nasrullah, S.Sos, M. Si

BERITA ACARA SEMINAR HASIL

Pada, Jumat 13 Desember 2024, telah dilaksanakan Seminar Hasil Skripsi oleh :

Nama Peneliti	Fadia Nurokta Dwisapta
NIM	202010040311449
Konsentrasi Studi	Jurnalisme
Judul Skripsi	PENGARUH FITUR LIVE STREAMING DAN ELECTRONIC WORD OF MOUTH (eWOM) TERHADAP PREFERENSI KONSUMEN PADA PRODUK "THE ORIGINOTE" DI PLATFORM TIKTOK (Studi Pada Mahasiswa Universitas Muhammadiyah Malang)

Dihadiri Oleh Dosen Penguji :

- Zen Amirudin S.Sos. M.Med.Kom

Dihadiri Oleh Dosen Pembimbing :

- Dr. Budi Suprapto, M.Si

Dihadiri oleh 17 mahasiswa

Mengetahui,

Malang, 13 Desember 2024

Dosen Pembimbing,

Dosen Penguji,

Dr. Budi Suprapto, M.Si

Zen Amirudin S.Sos. M.Med.Kom



Kampus I
Jl. Bandungan Sutami No 168 Malang, Jawa Timur
P. +62 341 551 253 (Hunting)
F. +62 341 460 435

Kampus II
Jl. Bendungan Sutami No 168 Malang, Jawa Timur
P. +62 341 551 140 (Hunting)
F. +62 341 582 060

Kampus III
Jl. Raya Kropinas No 240 Malang, Jawa Timur
P. +62 341 464 219 (Hunting)
F. +62 341 460 435
E. webmaster@umm.ac.id

DAFTAR HADIR SEMINAR HASIL



UNIVERSITAS
MUHAMMADIYAH
MALANG



BERITA ACARA SEMINAR HASIL

LAPORAN PENELITIAN

Judul Skripsi : "Pengaruh Fitur Live Streaming dan Electronic Word of Mouth (eWOM) terhadap Preferensi Konsumen pada Produk "The Originote" di Platform TikTok" (Studi Kasus Mahasiswi Universitas Muhammadiyah Malang)
Hasil Penelitian Oleh : Fadia Nurokta Dwisapta
NIM : 202010040311449
Program Studi : Ilmu Komunikasi
Pada/Tanggal : Jum'at, 13 Desember 2024
Pelaksanaan : Zoom Meeting

No	Nama	Asal Instansi	NIM	Jurusan
1	Ayu Mutia Safitri	UMM	202110040311295	Ilmu Komunikasi
2	Shafa Tania Kamilah	UMM	202110040311306	Ilmu Komunikasi
3	Sabrina Hanum Sabita	UMM	202110230311556	Psikologi
4	Lollyta Anjanarko	UMM	202110040311277	Ilmu Komunikasi
5	Zahda Aulia Efendi	UMM	202110040311281	Ilmu Komunikasi
6	Restu Asri Diva Nurzahra	UMM	202110040311316	Ilmu Komunikasi
7	Hanif Uswatan Hasanah	UMM	202010040311345	Ilmu komunikasi
8	Annastasya Meyza Mulyono	UMM	202010040311558	Ilmu Komunikasi
9	Rizky Aulia Rahmadiyah	UMM	202010170311188	Akuntansi
10	Sabrina Zendy Ellysa Putri	UMM	202010040311368	Ilmu Komunikasi
11	Erza Yuli Hayanti Anwar	Instansi Lain	2042014011	Bimbingan dan Konseling Islam
12	Felycia Yura Arillia	UMM	202010040311509	Ilmu komunikasi
13	Kinanthi Sabilah	Instansi Lain	-	Manajemen
14	Achmad Muzayyin Efendi	UMM	202010040311524	Ilmu komunikasi
15	Meshi Rachmadhiwa Wirasto	UMM	202010040311327	Ilmu Komunikasi
16	Dinda Oktavia	UMM	202010040311609	Ilmi komunikasi
17	Denova Viona Elly	Instansi Lain	225110500111047	Pendidikan Bahasa Inggris

Mengetahui,
Malang, 17 Desember 2024
Dosen Pembimbing

Budi Suprapto. M.Si, Ph.D.

Kepala Program Studi
Ilmu Komunikasi

Dosen Pengaji 1

Zen Amirudin, S.Sos, M.Med.Kom



Kampus I
Jl. Rangdung 1 Malang, Jawa Timur
P. +62 341 551 253 (Hunting)
E. 62 341 550 007

Kampus II
Jl. Bendungan Sutami No 188 Malang, Jawa Timur
P. +62 341 521 149 (Hunting)
E. 62 341 521 431

Kampus III
Jl. Raya Tlogomas No 246 Malang, Jawa Timur
P. +62 341 464 318 (Hunting)
E. 62 341 464 431
E. webmaster@umm.ac.id

BERITA ACARA BIMBINGAN SKRIPSI



UNIVERSITAS
MUHAMMADIYAH
MALANG



BERITA ACARA BIMBINGAN SKRIPSI

Judul Skripsi : "Pengaruh Fitur Live Streaming dan Electronic Word of Mouth (eWOM) terhadap Preferensi Konsumen pada Produk "The Originote" di Platform TikTok" (Studi Kasus Mahasiswi Universitas Muhammadiyah Malang)
Hasil Penelitian Oleh : Fadia Nurokta Dwisapta
NIM : 202010040311449
Program Studi : Ilmu Komunikasi
Pembimbing : Dr. Budi Suprapto, M.Si
Daftar Konsultasi :

Tanggal	Keterangan	Paraf Pembimbing
Sabtu, 6 Mei 2023	Bimbingan ACC judul skripsi	<i>P</i>
Sabtu, 27 Mei 2023	Bimbingan bab 1, bab 2 dan bab 3	<i>P</i>
Rabu, 31 Mei 2023	Seminar Proposal	<i>P</i>
Kamis, 13 Juni 2024	Revisi bab 1 sampai bab 3	<i>P</i>
Senin, 17 Juni 2024	Mulai melakukan penelitian	<i>P</i>
Kamis, 4 Juli 2024	Bimbingan bab 4	<i>P</i>
Selasa, 30 Juli 2024	Revisi bab 4	<i>P</i>
Selasa, 17 September 2024	Bimbingan bab 4 dan bab 5	<i>P</i>
Sabtu, 30 November 2024	Revisi bab 4 dan bab 5	<i>P</i>
Selasa, 3 Desember 2024	ACC bab 4 dan bab 5	<i>P</i>
Jumat, 13 Desember 2024	Seminar Hasil	<i>P</i>

Malang, 13 Desember 2024

Mengetahui,

Dosen Pembimbing

Dr. Budi Suprapto, M.Si



Kampus I
Jl. Bandaraya I Malang, Jawa Timur
P: +62 341 591 252 (Hunting)
F: +62 341 661 435

Kampus II
Jl. Bendungan Sistem No 188 Malang, Jawa Timur
P: +62 341 521 149 (Hunting)
F: +62 341 582 050

Kampus III
Jl. Raya Teguman No 288 Malang, Jawa Timur
P: +62 341 463 218 (Hunting)
F: +62 341 463 436
E: webmaster@umm.ac.id

ABSTRAK

Fadia Nurokta Dwisapta. NIM. 201210040311449. Pengaruh Fitur Live Streaming dan Electronic Word Of Mouth Terhadap Preferensi Konsumen Pada Produk "The Originote" di Platform Tik Tok (Survei Pada Mahasiswa Universitas Muhammadiyah Malang), Skripsi.

Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis pengaruh Fitur Live Streaming dan Electronic Word of Mouth (Electronic Word Of Mouth (eWOM)) terhadap Preferensi Konsumen pada produk The Originote di platform TikTok. Metode penelitian yang digunakan adalah kuantitatif dengan pendekatan deskriptif korelasional, melibatkan mahasiswa Universitas Muhammadiyah Malang yang aktif menggunakan TikTok, pernah membeli produk The Originote, dan terpapar Fitur Live Streaming serta Electronic Word Of Mouth (eWOM) terkait produk tersebut. Data dikumpulkan melalui kuesioner berbasis skala Likert dan dianalisis menggunakan regresi linier sederhana. Hasil penelitian menunjukkan bahwa Fitur Live Streaming dan Electronic Word Of Mouth (eWOM) memiliki pengaruh positif signifikan, baik secara parsial maupun simultan, terhadap Preferensi Konsumen. Temuan ini memberikan kontribusi bagi strategi pemasaran digital, khususnya dalam memaksimalkan penggunaan live streaming dan Electronic Word Of Mouth (eWOM) sebagai alat promosi efektif di platform TikTok, serta menjadi referensi bagi pengembangan strategi pemasaran inovatif dan terintegrasi di era digital.

Kata Kunci : Live Streaming, Electronic Word Of Mouth (eWOM), Preferensi Konsumen, TikTok, The Originote.

Mengetahui,

Dosen Pembimbing



Dr. Budi Suprapto, M.Si

Malang, 17 Desember 2024

Peneliti



Fadia Nurokta Dwisapta

KATA PENGANTAR

Puji syukur kehadirat Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat, hidayah, dan karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul **“Pengaruh Fitur Live Streaming dan Electronic Word of Mouth (eWOM) terhadap Preferensi Konsumen pada Produk ‘The Originote’ di Platform TikTok (Survei pada mahasiswa Universitas Muhammadiyah Malang)“**. Skripsi ini disusun sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar S1 Ilmu Komunikasi (S.I.Kom), Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik di Universitas Muhammadiyah Malang.

Dalam proses penyusunan skripsi ini, penulis mendapatkan banyak bantuan, dukungan, serta motivasi dari berbagai pihak. Oleh karena itu, pada kesempatan ini, penulis ingin menyampaikan rasa terima kasih yang sebesar-besarnya kepada :

1. Allah SWT atas segala nikmat yang telah diberikan serta rahmat dan pertolongan-Nya selama penyusunan skripsi.
2. Bapak Prof. Dr. Muslimin Machmud, M.Si. selaku dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik di Universitas Muhammadiyah Malang.
3. Ibu Windy Hardiyanti, S.Sos., M.Si selaku dosen wali di kelas Ilmu Komunikasi F angkatan 2020.
4. Bapak Nasrullah, S.Sos, M.Si selaku Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik di Universitas Muhammadiyah Malang.
5. Bapak Budi Suprapto. M.Si, Ph.D. selaku dosen pembimbing skripsi penulis, Penulis ucapkan terima kasih sebanyak-banyaknya karena telah meluangkan waktu ditengah kesibukan beliau, memberikan kritik, saran dan pengarahan kepada Penulis dalam proses penulisan skripsi ini.

6. Cinta pertamaku dan panutanku, Ayahanda Sulikan dan pintu surgaku ibunda Sri Wahyuni, untuk beliau skripsi ini penulis persembahkan. Terimakasih atas segala kasih sayang dan dukungan yang diberikan. Beliau memang tidak sempat merasakan bangku perkuliahan, namun mereka mampu memberikan yang terbaik untuk Penulis, tak pernah putus mendoakan dan memberikan dukungan sehingga Penulis mampu menyelesaikan studinya sampai meraih gelar sarjana. Kesuksesan dan segala hal baik kedepannya akan penulis dapatkan untuk kalian berdua. Semoga Ayah dan Ibu sehat, panjang umur dan bahagia selalu.
7. Saudara penulis, Aisyah Aulia Hapsari, Askia Azahra dan Dhaafiyah Hena Anindra yang selalu memberikan keceriaan dan dukungan moral selama proses penyusunan skripsi ini.
8. Sahabat SMA saya Rizky Aulia Rahmadiyah, Erza Yulihayanti Anwar, yang selalu siap mendengarkan apapun curhatan penulis dan tidak pernah bosan untuk selalu bersama-sama serta selalu memberikan semangat dan bantuan dalam penyusunan skripsi ini. Semoga semua keinginannya terwujud.
9. Ezhra Zahara Putra Harahap yang selalu sabar mendengarkan keluh kesah Penulis, menemani dan memberikan kesenangan serta kebahagiaan kepada penulis selama masa penulisan skripsi ini. Terimakasih atas dukungan dan semangat dalam setiap proses Penulis. Semoga selalu diberi kebahagiaan.
10. Untuk Nurazizah Maulidiyah, Annastasya Meyza, Dinda Oktavia sahabat di perkuliahan, terimakasih sudah memberikan pengalaman yang bahagia selama pertemanan ini, dengan dukungan dan semangat dari teman teman penulis dapat menyelesaikan skripsi ini. Semoga keinginan teman teman terwujud.
11. Semua pihak yang tidak dapat disebutkan namanya satu persatu yang telah banyak membantu memberikan pemikiran demi kelancaran dan keberhasilan penyusunan skripsi ini.
12. Last but not least, kepada diri saya sendiri, terimakasih atas ketabahan dan keteguhan dalam menghadapi berbagai tantangan, serta upaya untuk

menjadi versi terbaik dari diri sendiri sehingga berhasil mencapai hal penting dalam penjalanan ini.

Penulis menyadari bahwa dalam penyusunan skripsi ini masih terdapat kekurangan. Oleh karena itu, penulis menerima dengan terbuka segala bentuk kritik dan saran yang bersifat membangun demi penyempurnaan karya ini di masa mendatang.

Semoga skripsi ini dapat memberikan manfaat bagi pengembangan ilmu komunikasi, khususnya dalam memahami fenomena pemasaran digital melalui platform TikTok. Penulis berharap karya ini juga dapat menjadi referensi yang bermanfaat bagi mahasiswa, akademisi, dan praktisi yang tertarik dengan topik serupa.

Malang, 3 Januari 2025

Penulis

Fadia Nurokta Dwisapta



DAFTAR ISI

LEMBAR PENGESAHAN	i
LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI.....	iii
SURAT PERNYATAAN.....	ii
SURAT KETERANGAN SIAP DIUJI.....	iii
SURAT KETERANGAN BEBAS KULIAH	iv
SURAT PERSETUJUAN DETEKSI PLAGIASI	v
HASIL DETEKSI PLAGIASI	vi
BERITA ACARA SEMINAR HASIL.....	vii
DAFTAR HADIR SEMINAR HASIL	viii
BERITA ACARA BIMBINGAN SKRIPSI.....	ix
ABSTRAK.....	x
KATA PENGANTAR.....	xi
DAFTAR ISI.....	xiv
DAFTAR TABEL.....	xviii
DAFTAR PUSTAKA.....	19
BAB I	2
PENDAHULUAN	2
1.1 Latar Belakang.....	2
1.2 Rumusan Masalah.....	4
1.3 Tujuan Penelitian	5
1.4 Manfaat penlitian	5
BAB II KERANGKA TEORI.....	7
2.1 Komunikasi Pemasaran.....	7
2.1.1 Pengertian Komunikasi Pemasaran	7
2.1.2 Dimensi Komunikasi Pemasaran.....	11
1. Iklan (Advertising).....	11
2. Promosi Penjualan (sales promotion)	12
3. Hubungan Masyarakat (Public Relation).....	13
4. Pemasaran Langsung (Direct Marketing)	13

5.	Digital atau Internet Marketing.....	14
6.	Personal Selling	14
2.1.3.	Tujuan Komunikasi Pemasaran dengan Fitur Live dan Electronic Word of Mouth (eWOM)	15
2.2.	Fitur Live Streaming.....	16
2.3.	Electronic Word of Mouth.....	18
2.4.	Dimensi e-WOM	20
2.4.1.	E-WOM Quality	20
2.4.2.	E-WOM Quantity	20
2.4.3.	E-WOM Credibility	21
2.5.	Preferensi Konsumen.....	21
2.6.	Pengaruh Fitur Live dengan Preferensi Konsumen	23
2.7.	Pengaruh Electronic Word Of Mouth dengan Preferensi Konsumen	24
2.8.	Penelitian Terdahulu	25
2.9.	Kerangka Pemikiran	29
2.10.	Uji Hipotesis	29
2.	Pengaruh Electronic Word Of Mouth (eWOM) di platform TikTok terhadap preferensi konsumen pada produk “The Originote”	30
3.	Pengaruh Fitur Live Streaming dan eWOM Terhadap Preferensi Konsumen pada Produk “The Originote”	30
	BAB III METODE PENELITIAN	32
3.1.	Jenis Penelitian	32
3.2.	Metode Penelitian	32
3.3.	Populasi, dan Sampel.....	33
3.3.1	Populasi	33
3.3.2	Sampel	33
3.4.	Teknik Pengumpulan Data.....	35
a.	Kuesioner.....	35
b.	Bagian Kuesioner.....	35
c.	Distribusi Kuesioner	36
3.5	Teknik Analisis Data	36
3.5.1	Uji Validitas.....	36
	Tabel 3. 1 Nilai R Tabel	37
	Hasil Uji Validitas	37

Tabel 3. 3 Hasil R Hutung dan R Tabel	38
3.5.2 Uji Reliabilitas	39
Tabel 3. 4 Hasil Uji Reliabilitas	39
3.6. Uji Asumsi Klasik	40
3.6.1 Uji Normalitas	40
3.6.2 Uji Linieritas.....	40
3.6.3 Uji Multikolinearitas.....	41
3.7 Analisis Data	41
3.7.1 Analisis Regresi Linier Berganda.....	41
3.7.2 Uji Parsial (Uji T).....	44
3.7.3 Uji Simultan (Uji F).....	44
3.7.4 Koefisien Determinasi (R^2)	44
3.8 Definisi Konsep	45
1. Variabel Bebas (Independen Variabel).....	45
2. Variabel Terikat (Dependen Variabel).....	46
Definisi Oprasional Variabel.....	47
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....	49
4.1. Deskripsi Objek Penelitian Dan Lokasi Penelitian	49
4.1.1 Objek Penelitian	49
4.1.2 Lokasi Penelitian	49
4.2 Indetitas Responden	49
4.2.1 Deskripsi Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	50
Tabel 4. 1 Distribusi Jumlah Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	50
4.2.2 Deskripsi Responden Berdasarkan Usia.....	50
Tabel 4. 2 Jenis Usia Responden	50
4.3 Analisa Data.....	51
4.3.1 Analisa Deskripsi.....	51
Tabel 4. 3 Presentase Responden	51
4.3.2 Deskripsi Variabel Fitur Live Streaming (X1)	52
Tabel 4. 4 Tanggapan Responden Mengenai Variabel (X1)	52
4.3.3 Deskripsi Electronic Word Of Mouth (eWOM) (X2)	52
Tabel 4. 5 Tanggapan Responden Mengenai Variabel (X2)	53
4.3.4 Deskripsi Preferensi Konsumen	54

Tabel 4. 6 Tanggapan Responden Mengenai Variabel (Y)	54
4.4 Uji Asumsi Klasik.....	55
4.4.1 Uji Normalitas	55
4.4.2 Kolmogorov-Smirnov.....	56
Tabel 4. 7 Hasil uji Kolmogorov-Smirnov.....	56
4.4.3 Uji Linieritas.....	57
Tabel 4. 8 Hasil Uji Linieritas variabel X_1	57
Tabel 4. 9 Uji Linieritas Variabel X2.....	58
4.4.4 Uji Multiikoliniearitas.....	59
Tabel 4. 12 Uji T (X_1 & Y).....	61
2. Pengaruh Electronic Word of Mouth (X2) terhadap Preferensi Konsumen (Y) pada platform TikTok	61
Tabel 4. 14 Uji T (X2 & Y).....	62
3. Pengaruh Fitur Live Streaming (X ₁) dan Electronic Word of Mouth (X2) terhadap Preferensi Konsumen (Y).....	62
Tabel 4. 16 Hasil Uji T (X ₁ , X ₂ & Y)	63
4.5 Uji Regresi Berganda.....	64
1. Uji Pengaruh Fitur Live Streaming (X ₁) terhadap Preferensi Konsumen (Y).....	64
2. Uji Pengaruh Fitur Live Streaming (X ₁) terhadap Electronic Word Of Mouth (eWOM) (X ₂).....	65
3. Uji Pengaruh Electronic Word Of Mouth (eWOM) (X ₂) terhadap Preferensi Konsumen (Y).....	65
4. Uji Pengaruh Fitur Live Streaming (X ₁) dan Electronic Word Of Mouth (eWOM) (X ₂) terhadap Preferensi Konsumen (Y).....	66
Pembahasan	67
BAB V.....	70
KESIMPULAN DAN SARAN	70
Kesimpulan	70
Saran	71
DAFTAR PUSTAKA.....	72

DAFTAR TABEL

Tabel 3. 1 Nilai R Tabel	36
Tabel 3. 2 Uji Validitas.....	36
Tabel 3. 3 Hasil R Hutung dan R Tabel	37
Tabel 3. 4 Hasil Uji Reliabilitas	38
Tabel 3. 5 Definisi Oprasional Variabel.....	46
Tabel 4. 1 Distribusi Jumlah Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	49
Tabel 4. 2 Jenis Usia Responden	49
Tabel 4. 3 Presentase Responden	50
Tabel 4. 4 Tanggapan Responden Mengenai Variabel (X1)	51
Tabel 4. 5 Tanggapan Responden Mengenai Variabel (X2)	52
Tabel 4. 6 Tanggapan Responden Mengenai Variabel (Y)	53
Tabel 4. 7 Hasil uji Kolmogorov-Smirnov.....	55
Tabel 4. 8 Hasil Uji Linieritas variabel X_1	56
Tabel 4. 9 Uji Linieritas Variabel X2	57
Tabel 4. 10 Hasil Uji Multikolinearitas	58
Tabel 4. 11 Hasil Uji F (X_1 & Y).....	59
Tabel 4. 12 Uji T (X_1 & Y).....	60
Tabel 4. 13 Hasil Uji F (X2 & Y).....	60
Tabel 4. 14 Uji T (X2 & Y).....	61
Tabel 4. 15 Hasil Uji F (X_1, X2 & Y).....	62
Tabel 4. 16 Hasil Uji T (X_1, X2 & Y)	62
Tabel 4. 17 Nilai R Square (X_1& Y).....	63
Tabel 4. 18 Nilai R Square (X_1& X2).....	64
Tabel 4. 19 Nilai R Square (X2 & Y).....	65
Tabel 4. 20 Nilai R Square (X_1, X2 & Y).....	65

DAFTAR PUSTAKA

- Anisa, A. R. (2022). Pengaruh Word Of Mouth Mengenai Live Streaming Tiktok Shop Terhadap Keputusan Pembelian Konsumen. *Jurnal Komunikasi Pemberdayaan*, 1(2), 131-143.
- Bataineh, A. Q. (2015). The impact of perceived e-WOM on purchase intention: The mediating role of corporate image. *International Journal of marketing studies*, 7(1), 126.
- Belch, G. E. (2018). Advertising and promotion: An integrated marketing communications perspective. *mcgraw-hill*.
- Chamidah, A. &. (2022). *Pengaruh Word Of Mouth Mengenai Live Streaming TikTok Shop Terhadap Keputusan Pembelian Konsumen*.
- Cheung, C. M. (2012). What drives consumers to spread electronic word of mouth in online consumer-opinion platforms. *Decision support systems*, 53(1), 218-225.
- FADHILAH NUR DIANSYAH, F. N. (2024). PENGARUH DISTRIBUSI, PROMOSI, DAN HARGA TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN ROKOK CLASMILD DI KOTA SEMARANG. (*Doctoral dissertation, UPT. Perpustakaan Undaris*).
- Fajarani, E. W. (2021). Preferensi konsumen terhadap keputusan pembelian sayuran organik di supermarket diamond Kota Palembang. *KaliAgri Journal*, 2(1), 38-50.
- Fatihudin, D. &. (2019). Pemasaran jasa: Strategi, mengukur kepuasan, dan loyalitas pelanggan.
- Hilvert-Bruce, Z. N. (2018). Social motivations of live-streaming viewer engagement on Twitch. *Computers in Human Behavior*, 84, 58-67.
- Kevin Wijaya, G. &. (2018). PERLINDUNGAN HUKUM BAGI PARA PIHAK DALAM TRANSAKSI ONLINE YANG MELIBATKAN PELAKU

USAHA MIKRO DAN KECIL APABILA TERJADI KETIDAKSESUAIAN PEMESANAN BARANG. *Doctoral dissertation, Fakultas Hukum UNDIP.*

- Kotler, P. K. (2018). Marketing management: an Asian perspective. .
- Maduretno, R. B. (2021). The importance of eWOM elements on online repurchase intention: Roles of trust and perceived usefulness. *Jurnal Ekonomi Indonesia, 10(1), 55-69.*
- Mariasih, A. A. (2021). Peran eWOM Quality, eWOM Quantity, dan eWOM Credibility dalam Membentuk Corporate Image dan Mendorong Purchase Intention: Studi Empiris pada Jasa Pendidikan. *Jurnal Manajemen dan Bisnis Sriwijaya, 19(1), 1-20.*
- Mishra, A. &. (2016). eWOM: Extant research review and future research avenues. *Vikalpa, 41(3), 222-233.*
- Mutmainna, N. H. (2024). PENGARUH LIVE STREAMING DAN ONLINE CUSTOMER REVIEW TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PRODUK SKINTIFIC PADA PLATFORM TIKTOK. *Journal of Management and Innovation Entrepene.*
- Prasetyo, B. D. (2018). Komunikasi pemasaran terpadu: pendekatan tradisional hingga era media bar. *Universitas Brawijaya Press.*
- Prayitno, S. (2021). Manajemen Komunikasi Pemasaran Terpadu-Rajawali Pers. PT. RajaGrafindo Persada.
- Prayitno, S. (2021). Manajemen Komunikasi Pemasaran Terpadu-Rajawali Pers. PT. RajaGrafindo Persada.
- Prayitno, S. (2021). Manajemen Komunikasi Pemasaran Terpadu-Rajawali Pers. PT. RajaGrafindo Persada.
- Prayitno, S. (2021). Manajemen Komunikasi Pemasaran Terpadu-Rajawali Pers. PT. RajaGrafindo Persada.

- Priansa, D. J. (2017). Perilaku konsumen dalam persaingan bisnis kontemporer.
- Putri, A. K. (2023). Pengaruh Live Streaming Dan Electronic Word Of Mouth (Ewom) Terhadap Keputusan Pembelian (Studi Kasus Produk Skintific Melalui Tiktokshop). *Innovative: Journal Of Social Science Research*, 3(4), 8238-8248.
- Rahmadani, A. W. (2023). PENGARUH CITRA PERUSAHAAN, WORD OF MOUTH (WOM) DAN KUALITAS PRODUK TERHADAP KEPERCAYAAN KOMSUMEN PADA SKINCARE KF SKIN DI ARLIN BEAUTY COSMETIC, JL. KI AGENG KUTU PONOROGO. *Doctoral dissertation, Universitas Muhammadiyah Ponorogo*.
- Santosa, S. &. (2020). Pengaruh Komunikasi Pemasaran terhadap Loyalitas Pelanggan di Gamefield Hongkong Limited. *Pro Mark*, 10(1).
- Saputra, G. G. (2022). Pengaruh Live Streaming Shopping Instagram Terhadap Kepercayaan Konsumen Online dan Dampaknya pada Keputusan Pembelian. *Ekonomi, Keuangan, Investasi dan Syariah (EKUITAS)*, 4(2), 442-452.
- Song, C. &. (2021). The effect of live-streaming shopping on the consumer's perceived risk and purchase intention in China.
- Sugiyono, S. &. (2021). Metode penelitian komunikasi (Kuantitatif, kualitatif, dan cara mudah menulis artikel pada jurnal internasional).
- Suka, E. A. (2019). Strategi Komunikasi Pemasaran Dalam Mempromosikan Produk Homemade Kefir di Kota Medan.
- Sundari, R. D. (2023). The Role of E-WOM in Stimulating Tourist Visits to the Bandung Zoo. *Jurnal Fokus Manajemen*, 3(1), 19-26.
- Sutrisno, S. H. (2022). Dampak Kompensasi, motivasi dan Kepuasan Kerja Terhadap Kinerja Karyawan di Perusahaan: Review Literature.

Management Studies and Entrepreneurship Journal (MSEJ), 3(6), 3476-3482.

