

**PENGARUH LOKASI DAN STORE ATMOSPHERE  
TERHADAP KEPUASAN KONSUMEN DI CAFÉ BERTEMU  
KOTA PASURUAN**

**SKRIPSI**

Untuk Memenuhi Salah Satu Persyaratan Mencapai  
Derajat Sarjana Ekonomi



**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH MALANG  
2022**

**LEMBAR PERSETUJUAN**

**SKRIPSI**

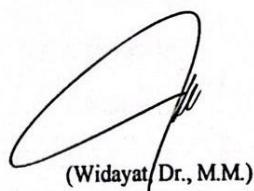
**PENGARUH LOKASI DAN STORE ATMOSPHERE  
TERHADAP KEPUASAN KONSUMEN DI CAFÉ BERTEMU  
KOTA PASURUAN**

Oleh :

**Siska Nabila Pebrianti  
201910160311485**

Malang, 09 September 2023

Pembimbing I,



(Widayat, Dr., M.M.)

Pembimbing II,



(Novi Puji Lestari, SE., MM)





## **PERNYATAAN ORISINALITAS**

Yang bertanda tangan di bawah ini, saya :

Nama : Siska Nabila Pebrianti  
NIM : 20191016031148  
Program Studi : Manajemen  
Surel : Siskafebrianti125@gmail.com

Dengan ini menyatakan bahwa:

1. Skripsi ini adalah asli dan benar-benar hasil karya sendiri, baik sebagian maupun keseluruhan, bukan hasil karya orang lain dengan mengatasnamakan saya, serta bukan merupakan hasil penjiplakan (plagiarims) dari hasil karya orang lain;
2. Karya dan pendapat orang lain yang dijadikan sebagai bahan rujuan (referensi) dalam skripsi ini, secara tertulis dan secara jelas dicantumkan sebagai bahan/sumber acuan dengan menyebutkan nama pengarang dan dicantumkan di daftar pustaka sesuai dengan ketentuan penulian ilmiah yang berlaku;
3. Pernyataan ini saya buat dengan sebenar-benarnya, dan apabila di kemudian hari terdapat penyimpangan dan atau ketidakbenaran dalam pernyataan ini, maka saya bersedia menerima sanksi akademis, dan sanksi-sanksi lainnya yang sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Malang, 07 Oktober 2023

Yang Membuat Pernyataan,



Siska Nabila Pebrianti

# **PENGARUH LOKASI DAN STORE ATMOSPHERE TERHADAP KEPUASAN KONSUMEN DI CAFÉ BERTEMU KOTA PASURUAN**

**Siska Nabila Pebrianti**

Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis  
Universitas Muhammadiyah Malang  
Jl. Raya Tlogomas No. 246 Malang  
Email: [siskafebrianti125@gmail.com](mailto:siskafebrianti125@gmail.com)

## **ABSTRAK**

Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis pengaruh lokasi dan store atmosphere terhadap kepuasan konsumen di Café Bertemu. Penelitian ini termasuk jenis penelitian kuantitatif. Jumlah sampel yang digunakan dalam penelitian ini sebanyak 100 responden yang merupakan konsumen dari Café Bertemu yang dipilih dengan teknik *accidental sampling*. Teknik analisis data yang digunakan yaitu analisis regresi linier berganda menggunakan *software* SPSS. Hasil penelitian menunjukkan bahwa lokasi secara parsial berpengaruh positif terhadap kepuasan konsumen. Store atmosphere berpengaruh positif terhadap kepuasan konsumen. Lokasi dan store atmosphere secara bersama-sama berpengaruh terhadap kepuasan konsumen. selain itu, didapatkan pula koefisien dari *adjusted R-Square* sebesar 0.480 dimana angka tersebut menjelaskan bahwa variabel lokasi ( $X_1$ ) dan store atmosphere dapat menjelaskan variabel kepuasan konsumen ( $Y$ ) sebesar 0.480 atau yang dipersentasekan sebesar 48%. sedangkan sisanya dipengaruhi oleh variabel lain yang tidak dimasukkan dalam penelitian ini.

**Kata Kunci:** Lokasi, Store Atmosphere, Kepuasan, Café Bertemu.

# **THE INFLUENCE OF ATMOSPHERE LOCATION AND STORE ON CONSUMER SATISFACTION IN CAFÉ MEET PASURUAN CITY**

**Siska Nabila Pebrianti**

**Management Study Program, Faculty of Economics and Business  
Muhammadiyah University of Malang  
Jl. Raya Tlogomas No. 246 Malang  
Email: siskafebrianti125@gmail.com**

## **ABSTRACT**

*This research aims to analyze the influence of location and store atmosphere on consumer satisfaction at Café Bertemu. This research is a type of quantitative research. The number of samples used in this research was 100 respondents who were consumers of Café Bertemu who were selected using an accidental sampling technique. The data analysis technique used is multiple linear regression analysis using SPSS software. The research results show that location partially has a positive effect on consumer satisfaction. Store atmosphere has a positive effect on consumer satisfaction. Location and store atmosphere together influence consumer satisfaction. Apart from that, a coefficient of adjusted R-Square was also obtained of 0.480, where this figure explains that the location variable ( $X_1$ ) and store atmosphere can explain the consumer satisfaction variable ( $Y$ ) of 0.480 or a percentage of 48%. while the rest is influenced by other variables not included in this study.*

*Keywords:* *Location, Store Atmosphere, Satisfaction, Café Bertemu.*

## KATA PENGANTAR

*Bismillahirrohmanirrohim.*

Puji syukur yang teramat dalam saya haturkan ke hadirat Tuhan Yang Maha Segala, atas percikan kasih, hidayat, dan taufiq-Nya sehingga Skripsi dengan judul "**Pengaruh Lokasi Dan Store Atmosphere Terhadap Kepuasan Konsumen Di Café Bertemu Kota Pasuruan**" ini dapat terselesaikan pada waktu yang telah direncanakan.

Teriring do'a sholawat semoga senantiasa melimpah ke haribaan Muhammad SAW., Rasul akhir zaman, penutup para Nabi yang membawa kesempurnaan ajaran Tauhid dan keutamaan budi pekerti. Dan semoga tumpahan do'a sholawat menetes kepada segenap keluarga dan sahabatnya, para syuhada', para mushonnifin, para ulama', dan seluruh umatnya yang dengan tulus ikhlas mencintai dan menjunjung sunnahnya.

Selama proses penyusunan skripsi ini, banyak pihak yang telah memberikan bantuan dan dukungan kepada saya. Sebagai ungkapan syukur, dalam kesempatan ini saya ingin mengucapkan terimakasih kepada :

1. Dr. H. Fauzan, M.Pd., selaku Rektor Universitas Muhammadiyah Malang.
2. Dr. Idah Zuhroh, M.M., selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Malang.
3. Dr. Nurul Asfiyah, MM., selaku Ketua Jurusan Program Studi Manajemen Universitas Muhammadiyah Malang.
4. Widayat, Dr., M.M. selaku pembimbing I yang sudah memberikan motivasi, arahan dengan penuh kesabaran, koresksi serta petunjuk yang sangat bermanfaat guna menyelesaikan penyusunan skripsi ini.
5. Novi Puji Lestari, SE., MM selaku dosen pembimbing II yang telah mau meluangkan waktunya untuk membimbing, memberi masukan, memotivasi, mengoreksi, serta memberikan petunjuk yang bermanfaat hingga terselesaiannya skripsi ini. Saya bersyukur bisa mendapatkan dosen pendamping sesabar dan sebaik beliau.
6. Titiek Ambarwati, Dra., M.M. selaku Dosen Wali Manajemen Kelas J Tahun angkatan 2019 yang sudah mengarahkan saya selama berstudi dan menjadi mahasiswa di Universitas Muhammadiyah Malang
7. Terimakasih kepada pemilik Cafe Bertemu Kopi Kota Pasuruan yang sudah memberikan perizinan kepada saya untuk melakukan penelitian di Cafe Bertemu Kopi Kota Pasuruan

8. Terima kasih kepada Seluruh Bapak/Ibu dosen Fakultas Ekonomi dan Bisnis khususnya Program Studi Manajemen yang telah memberikan pengetahuan yang sangat bermanfaat selama masa perkuliahan hingga akhir penyusunan skripsi ini.
9. Terimakasih kepada kedua orang tua tersayang Bapak Zubaidi dan Ibu Suciayati yang selama ini sudah membesarkan dengan penuh kasih sayang, merawat, perhatian, mendidik saya sampai berada dititik ini menjadi orang yang kuat dalam menghadapi segala kondisi. Mereka berdua yang tak kenal lelah dalam mendoakan kami sebagai anaknya, dan hanya ungkapan rasa terimakasih yang mampu terucap pada mereka. Gelar ini saya persembahkan kepada kedua orang tua saya karena mereka telah memberikan jalan yang sangat lebar kepada saya agar bisa mendapatkan gelar ini, dan semoga dengan gelar ini bisa menjadi langkah awal untuk membahagiakan mereka berdua.
10. Terimakasih untuk kakak saya Agus Iswanto dan Evi Retno Sari yang sudah memberi dukungan dan motivasi sehingga saya dapat menyelesaikan skripsi ini.
11. Terimakasih kepada Adek Saya David Veno Aditya yanggg sudah memberikan semangat kepada saya
12. Terima kasih juga kepada keluarga besar saya yang telah mendoakan dan mendukung saya hingga saat ini saya dapat menyelesaikan skripsi saya
13. Terimakasih Kepada teman-teman saya yang sudah memotivasi, memberikan dukungan kepada saya sehingga bisa menyelesaikan skripsi ini. Renanda Risky, Shela, Wildania, Maul, Dini, Wyaneta, Okta, Mifta,Iski,Viona,Cindy,Cici,Revina dan teman-teman yang tidak bisa saya sebutkan satu persatu.

Kepada mereka semua, hanya ungkapan terimakasih dan do'a tulus yang dapat saya persembahkan, semoga segala yang telah mereka berikan kepada saya tercatat dengan tinta emas dalam lembaran catatan Roqib sebagai sebuah ibadah yang tiada ternilai. Amiin.

Akhirnya, dengan segala keterbatasan dan kekurangannya, saya persembahkan karya tulis ini kepada siapapun yang membutuhkannya. Kritik konstruktif dan saran dari semua pihak sangat saya harapkan untuk penyempurnaan karya-karya saya selanjutnya. Terimakasih. Billahittaufiq Wal Hidayah.

Malang, 07 Oktober 2023

Penulis

## DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL .....	i
LEMBAR PERSETUJUAN.....	i
LEMBAR PENGESAHAN .....	ii
PERNYATAAN ORISINALITAS .....	iv
ABSTRAK .....	vi
ABSTRACT.....	vii
KATA PENGANTAR .....	viii
DAFTAR ISI.....	x
DAFTAR TABEL.....	xii
DAFTAR GAMBAR .....	xiii
DAFTAR LAMPIRAN .....	xiii
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
1.1 Latar Belakang Masalah .....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	6
1.3 Tujuan Penelitian.....	6
1.4 Manfaat/Kegunaan Penelitian .....	6
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....</b>	<b>8</b>
2.1 Landasan Teori .....	8
2.1.1 Expentacy Disconfirmation Theory.....	8
2.1.2 Lokasi.....	10
2.1.3 Store Atmosphere .....	13
2.1.4 Kepuasan Konsumen .....	15
2.2 Penelitian Terdahulu.....	19
2.3 Kerangka Konsep dan Hipotesis .....	23
2.4 Definisi Operasional Variabel .....	26
<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	<b>28</b>
3.1 Jenis dan Desain Penelitian .....	28
3.2 Lokasi dan Waktu Penelitian.....	29
3.3 Populasi, Sampel dan Sampling .....	29
3.4 Pengembangan Instrumen Penelitian .....	30
3.5 Sumber Data dan Teknik Pengumpulan Data .....	32

3.6 Pengujian Instrumen .....	33
3.7 Metode Analisis Data .....	34
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....</b>	<b>39</b>
4.1 Hasil Penelitian.....	39
4.1.1 Gambaran Umum Café Bertemu Kopi Kota Pasuruan.....	39
4.1.2 Karakteristik Responden.....	39
4.1.3 Hasil Pengujian Validitas dan Reliabilitas.....	42
4.1.4 Hasil Pengujian Asumsi Klasik .....	44
4.1.5 Hasil Analisis Regresi Linier Berganda.....	47
4.1.7 Hasil Uji F.....	49
4.1.8 Hasil Uji Koefisien Determinasi.....	50
4.2 Pembahasan .....	51
4.2.1 Pengaruh Lokasi terhadap Kepuasan Konsumen.....	51
4.2.2 Pengaruh Store Atmosphere terhadap Kepuasan Konsumen .....	52
4.2.3 Pengaruh Lokasi dan Store Atmosphere terhadap Kepuasan Konsumen .....	53
<b>BAB V PENUTUP.....</b>	<b>55</b>
5.1 Kesimpulan.....	55
5.2 Saran .....	55
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>57</b>

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 1.1 Total Pendapatan Café Bertemu Tahun 2022 .....	5
Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu .....	20
Tabel 3.1 Skala Likert .....	31
Tabel 3.2 Pengembangan Instrumen Penelitian .....	31
Tabel 4.1 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	40
Tabel 4.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia .....	41
Tabel 4.3 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Pekerjaan .....	42
Tabel 4.4 Hasil Uji Validitas .....	43
Tabel 4.5 Hasil Uji Reliabilitas .....	44
Tabel 4.6 Hasil Uji Normalitas .....	45
Tabel 4.7 Hasil Uji Multikolinieritas .....	46
Tabel 4.8 Hasil Uji Heteroskedastisitas .....	47
Tabel 4.9 Hasil Analisis Regresi Linier Berganda .....	47
Tabel 4.10 Hasil Uji Hipotesis t .....	49
Tabel 4.11 Hasil Uji F .....	50
Tabel 4.12 Hasil Uji Koefisien Determinasi .....	50

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 2.1 Kerangka Konsep Penelitian ..... 23



## **DAFTAR GAMBAR**

Lampiran 1 Kuesioner Penelitian .....	59
Lampiran 2 Tabulasi Data .....	62
Lampiran 3 Hasil Uji Validitas dan Reliabilitas .....	69
Lampiran 4 Hasil Analisis Regresi Linier Berganda .....	75



## DAFTAR PUSTAKA

- Arikunto, Suharsimi. 2014. *Prosedur Penelitian Suatu Pendekatan Praktek*. Jakarta: Rhinneka Cipta.
- Barry Berman dan Joel R.Evans. 2014 (terj. Lina Salim). *Retail Management, Edisi kedua Belas*. Jakarta: Pearson.
- Berman, B., & Evans, J. R. 2014. *Retail Management: A Strategic Approach (12th ed)*. Upper Saddle River: Prentice Hall International, Inc.
- Chairunisya, Aprilia I dan Soebiantoro, Ugi. 2021. Pengaruh Store Atmosphere Dan Lokasi Terhadap Kepuasan Konsumen Di Kolam Pancing Dan Lesehan Ikan Bakar 2 Saudara Jaya. *Jurnal Ilmiah Manajemen Ekonomi dan Akuntansi*, Vol. 5, No. 3.
- Elkhani, Naimeh and Bakri, Aryati Bt. 2012. Review On Expectancy Disconfirmation Theory (EDT) Model In B2C E-Commerce. *Journal of Research and Innovation in Information Systems* 2.
- Ghozali, Imam. 2013. *Aplikasi Analisis Multivariate dengan Program IBM SPSS 21 Update PLS Regresi*. Semarang: Badan Penerbit Universitas Diponegoro.
- Kasmir. 2006. *Kewirausahaan*. Jakarta: PT Raja Grafindo Persada.
- Masrul dan Karneli, Okta. 2017. Pengaruh Store Atmosphere Dan Store Location Terhadap Kepuasan Konsumen (Studi Pada Konsumen Produk Texas Chicken Plaza Citra Pekanbaru). *Jom Fisip*, Vol. 4, No. 2.
- Mowen, Jhon C. dan Minor, Michael. 2012. *Perilaku Konsumen. Jilid Pertama. Alihbahasa: Lina Salim*. Jakarta: Erlangga
- Priansa, Donni Juni. 2017. *Perilaku Konsumen Dalam Persaingan Bisnis Kontemporer*. Bandung: Alfabeta.
- Putri, L.H., Kumadji, S., Kusumawati, A. 2014. Pengaruh Store Atmosphere Terhadap Keputusan Pembelian Dan Kepuasan Pelanggan (Studi pada Monopoli Cafe and Resto Soekarno Hatta Malang). *Jurnal Administrasi Bisnis (JAB)*, Vol. 15, No. 2.
- Satrya, M.A.R dan Telagawathi, N.L.W.S. 2021. Pengaruh Kualitas Pelayanan dan Store Atmosphere terhadap Kepuasan Pelanggan KFC. *Jurnal Manajemen*, Vol. 7, No. 2.
- Siregar, N., Elfikri, M., Daulay, R. P. 2022. Pengaruh Lokasi, Promosi, Dan Fasilitas Terhadap Kepuasan Konsumen (Studi Pada Pengunjung Kawasan

- Ekowisata Tangkahan Kabupaten Langkat). *Sosek: Jurnal Sosial dan Ekonomi*, Vol. 3, No. 1.
- Siregar, Syofian. 2013. Metode Penelitian Kuantitatif. Jakarta: PT Fajar Interpratama Mandiri.
- Sudaryono. 2015. *Pengantar Bisnis, Teori dan Contoh Kasus*. Yogyakarta: Penerbit Andi.
- Sudaryono. 2016. *Manajemen Pemasaran Teori dna Implementasi*. Yogyakarta: CV Andi Offset.
- Sumarwan, Ujang. 2011. *Perilaku Konsumen: Teori dan Penerapannya dalam Pemasaran*. Cetakan Pertama. Edisi Kedua. Bogor: Penerbit Ghalia Indonesia.
- Sugiyono. 2017. *Metode Penelitian Pendidikan Pendekatan Kuantitatif, Kualitatif, dan R&D*. Bandung: Alfabeta.
- Tjiptono, Fandy. 2015. *Pemasaran Jasa Prinsip, Penerapan dan Penelitian*. Yogyakarta: CV Andi Offset.
- Utama, Gusti Bagus R. 2014. *Pengantar Industri Pariwisata Tantangan & Peluang Bisnis Kreatif*. Yogyakarta: Deepublish.
- Utami, Christina Whidya. 2014. *Manajemen Ritel: Strategi dan Implementasi Operasional Bisnis Ritel Modern di Indonesia*. Jakarta: Salemba Empat.

# Siska

---

## ORIGINALITY REPORT

---

**10%** SIMILARITY INDEX    **13%** INTERNET SOURCES    **2%** PUBLICATIONS    **4%** STUDENT PAPERS

---

## PRIMARY SOURCES

---

- |          |  |           |
|----------|--|-----------|
| <b>1</b> | <a href="#">etheses.iainponorogo.ac.id</a> | <b>5%</b> |
|          | Internet Source                            |           |
| <b>2</b> | <a href="#">repository.usd.ac.id</a>       | <b>5%</b> |
|          | Internet Source                            |           |
- 

---

Exclude quotes    On  
Exclude bibliography    On

Exclude matches    < 2%

