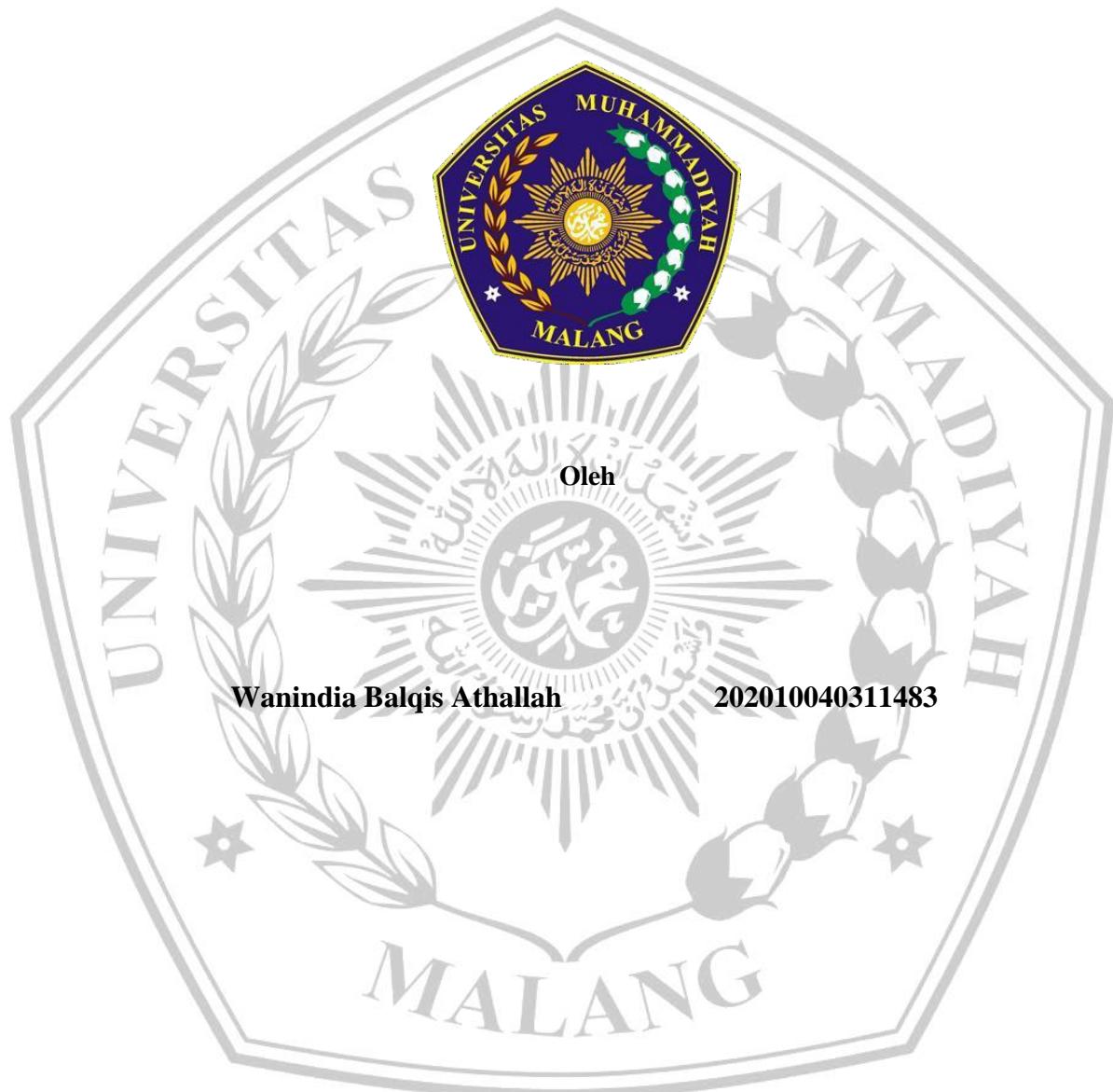


**PERAN COPYWRITER DALAM IKLAN KOMERSIAL  
PRODUK BARU YAMAHA SERIES CLASSY UNTUK  
MENINGKATKAN BRAND AWARENESS  
MASYARAKAT DI KOTA MALANG**

**TUGAS AKHIR KARYA STRATEGI DAN PRODUKSI IKLAN**

**Diajukan untuk Memenuhi Sebagian Syarat Memperoleh Gelar Sarjana  
Ilmu Komunikasi**



**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK  
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH MALANG  
TAHUN 2024**

## LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

PERAN COPYWRITER DALAM IKLAN KOMERSIAL PRODUK BARU  
YAMAHA SERIES CLASSY UNTUK MENINGKATKAN BRAND  
AWARENESS MASYARAKAT DI KOTA MALANG

Diajukan Oleh :

Wanindia Balqis Athallah

202010040311483

Telah disetujui

Rabu, 16 Oktober 2024

Pembimbing I

Isnani Dzuhrina, M.Adv



Najamuddin Iqairur Rijal, S.I.P., M.Hub.Int.

Ketua Program Studi  
Ilmu Komunikasi

Nasrullah, M.Si.

# SKRIPSI

Dipersiapkan dan disusun oleh :

**Wanindia Balqis Athallah**  
**202010040311483**

Telah dipertahankan di depan Dewan Pengaji Skripsi  
dan dinyatakan  
L U L U S

Sebagai salah satu persyaratan untuk memperoleh gelar  
Sarjana ( SI ) Ilmu Komunikasi  
Rabu, 16 Oktober 2024  
Dihadapan Dewan Pengaji

Dewan Pengaji :

1. Novin Farid Setyo Wibowo, M.Si (  )
2. Rahadi, M.Si (  )
3. Isnani Dzuhrina, M.Adv (  )

Mengetahui  
Wakil Dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik



Najamuddin Elhamdar Rijal, S.I.P.,M.Hub.Int.

## SURAT KETERANGAN SIAP DIUJI



UNIVERSITAS  
MUHAMMADIYAH  
MALANG



Nomor : E.6.e/

### SURAT KETERANGAN

/FISIP-UMM/(bulan daftar sidang dalam  
romawi)/(tahun daftar sidang)

Bersama ini kami sampaikan bahwa, mahasiswa:

Nama : Wanindia Balqis Athallah  
No. Induk Mahasiswa : 202010040311483  
Program Studi : Ilmu Komunikasi  
Judul Skripsi : Peran Copywriter Dalam Iklan Komersial Produk Baru  
Yamaha Series Classy Untuk Meningkatkan Brand Awareness Masyarakat Di Kota Malang

Telah melakukan bimbingan Tugas Akhir dan Siap Diuji. Demikian, atas perhatiannya kami ucapan banyak terima kasih

Malang , 20 Agustus 2024

Dosen Pembimbing

Isnani Dzuhrina, M.Adv



Kampus I  
Jl. Basuki Rachmat Malang, Jawa Timur  
P. +62 341 521 212 (Hunting)  
F. +62 341 402 435

Kampus II  
Jl. Bendungan Kelam No.158 Malang, Jawa Timur  
P. +62 311 511 180 (Hunting)  
F. +62 311 552 000

Kampus III  
Jl. Raya Tegarso No.246 Malang, Jawa Timur  
P. +62 341 402 437  
F. +62 341 402 437  
E. isnani.dzuhrina@um.ac.id

## LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI



UNIVERSITAS  
MUHAMMADIYAH  
MALANG



### Lembar Persetujuan Skripsi

Nama : Wanindia Balqis Athallah  
NIM : 202010040311483  
Jurusan : Ilmu Komunikasi  
Fakultas : Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik

Judul Skripsi : Peran Copywriter Dalam Iklan Komersial Produk Baru Yamaha Series Classy  
Untuk Meningkatkan Brand Awareness Masyarakat Di Kota Malang

Disetujui,

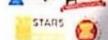
Pembimbing

Isnani Dzuhrina, M.Adv

Mengetahui,

Ketua Prodi Ilmu Komunikasi

NasruLlah, S.Sos, M.Si.



Kampus I  
Jl. Raya Tengger I Malang, Jawa Timur  
P. +62 341 551 253 (Hunting)  
F. +62 341 460 435

Kampus II  
Jl. Pendopo Gubran No 138 Malang, Jawa Timur  
P. +62 341 551 149 (Hunting)  
F. +62 341 682 060

Kampus III  
Jl. Raya Teguman No 246 Malang, Jawa Timur  
P. +62 341 464 218 (Hunting)  
T. +62 341 403 415  
E. webmaster@ummm.ac.id

## SURAT KETERANGAN SIAP DIUJI



UNIVERSITAS  
MUHAMMADIYAH  
MALANG



Nomor : E.6.e/

### SURAT KETERANGAN

/FISIP-UMM/(bulan daftar sidang dalam  
romawi)/(tahun daftar sidang)

Bersama ini kami sampaikan bahwa, mahasiswa:

Nama : Wanindia Balqis Athallah  
No. Induk Mahasiswa : 202010040311483  
Program Studi : Ilmu Komunikasi  
Judul Skripsi : Peran Copywriter Dalam Iklan Komersial Produk Baru  
Yamaha Series Classy Untuk Meningkatkan Brand Awareness Masyarakat Di Kota Malang

Telah melakukan bimbingan Tugas Akhir dan Siap Diuji. Demikian, atas perhatiannya kami ucapan banyak terima kasih

Malang , 20 Agustus 2024

Dosen Pembimbing

Isnani Dzuhrina, M.Adv



Kampus I  
Jl. Basuki Rachmat Malang, Jawa Timur  
P. +62 341 521 212 (Hunting)  
F. +62 341 402 435

Kampus II  
Jl. Bendungan Kelam No.158 Malang, Jawa Timur  
P. +62 331 531 180 (Hunting)  
F. +62 331 532 000

Kampus III  
Jl. Raya Tegarso No.246 Malang, Jawa Timur  
P. +62 341 402 437  
F. +62 341 402 437  
E. isnani.dzuhrina@um.ac.id

## SURAT PERNYATAAN



UNIVERSITAS  
MUHAMMADIYAH  
MALANG

### SURAT PERNYATAAN



Yang Bertandatangan di bawah ini :

Nama : Wanindia Balqis Athallah

NIM : 20201004031483

Program Studi : Ilmu Komunikasi

Fakultas : Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Muhammadiyah Malang

Dengan ini menyatakan dengan sebenar-benarnya bahwa

1. Tugas Akhir dengan Judul :

Peran Copywriter Dalam Iklan Komersial Produk Baru Yamaha Series Classy Untuk Meningkatkan Brand Awareness Masyarakat Di Kota Malang

adalah hasil karya saya dan dalam naskah tugas akhir ini tidak terdapat karya ilmiah yang pernah diajukan oleh orang lain untuk memperoleh gelar akademik di suatu Perguruan Tinggi, dan tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, baik sebagian ataupun keseluruhan, kecuali yang secara tertulis dikutip dalam naskah ini dan disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka.

2. Apabila ternyata di dalam naskah tugas akhir ini dapat dibuktikan terdapat unsur-unsur PLAGIASI, Saya bersedia TUGAS AKHIR INI DIGUGURKAN dan GELAR AKADEMIK YANG TELAH SAYA PEROLEH DIBATALKAN, serta diproses sesuai dengan ketentuan hukum yang berlaku.

3. Tugas akhir ini dapat dijadikan sumber pustaka yang merupakan HAK BEBAS ROYALTY NON EKSKLUSIF.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenar-benarnya untuk dipergunakan sebagaimana mestinya.

Malang, 20 Agustus 2024

Yang Menyatakan,



Wanindia Balqis Athallah



Kampus I  
Jl. Brumbung 1 Malang, Jawa Timur  
P +62 341 551 252 (Hunting)  
F +62 341 460 435

Kampus II  
Jl. Bendungan Kusum No.128 Malang, Jawa Timur  
P +62 341 551 140 (Hunting)  
F +62 341 582 009

Kampus III  
Jl. Raya Tejomulyo No.240 Malang, Jawa Timur  
P +62 341 464 315 (Hunting)  
F +62 341 463 435  
E [www.ummatmalang.ac.id](http://www.ummatmalang.ac.id)

## LEMBAR PERSETUJUAN DETEKSI PLAGIASI



PERATURAN REKTOR NOMOR 2 TAHUN 2017-11-29

UNIVERSITAS  
MUHAMMADIYAH  
MALANG

TENTANG  
PELAKSANAAN DETEKSI PLAGIASI PAADA KARYA TULIS ILMIAH DOSEN DAN  
MAHASISWA DI UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH MALANG



### LEMBAR PERSETUJUAN DETEKSI PLAGIASI

SKRIPSI DENGAN JUDUL: Peran Copywriter Dalam Iklan Komersial Produk Baru Yamaha Series Classy Untuk Meningkatkan Brand Awareness Masyarakat Di Kota Malang

Oleh:

Nama : Wanindia Balqis Athallah

NIM : 202010040311483

Telah memenuhi persyaratan untuk dilakukan deteksi plagiasi

Menyetujui,

Malang, 20 Agustus 2024

Pembimbing I/Promotor

Isnani Dzuhrina, M.Adv

NIP. 10306110439

(\*) Coret yang tidak perlu



Kampus I  
Jl. Banteng 1 Malang, Jawa Timur  
P. +62 341 551 253 (Hunting)  
F. +62 341 460 435

Kampus II  
Jl. Bendungan Ijo No.158 Malang, Jawa Timur  
P. +62 341 551 149 (Hunting)  
F. +62 341 562 069

Kampus III  
Jl. Raya Tegarsojo No.246 Malang, Jawa Timur  
P. +62 341 462 015 (Hunting)  
F. +62 341 462 435  
E. [eweb@umm.ac.id](mailto:eweb@umm.ac.id)

## TANDA TERIMA PLAGIASI



PROGRAM STUDI  
ILMU KOMUNIKASI  
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH MALANG

Tanda Terima  
Plagiasi

Nama : Wanindia Balais  
NIM : 202010040311483

Hasil Plagiasi : 21/8

BAB I	14		
BAB II	9		
BAB III	20		

21/8

BAB IV	3		
BAB V	1		
BAB VI	4		

Malang, 21 Agustus 2024  
PROGRAM STUDI  
ILMU KOMUNIKASI  
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH MALANG

M. Dasuki



## BERITA ACARA BIMBINGAN SKRIPSI



UNIVERSITAS  
MUHAMMADIYAH  
MALANG



### BERITA ACARA BIMBINGAN SKRIPSI

1. Nama : Wanindia Balqis Athallah  
2. NIM : 202010040311483  
3. program Studi : Ilmu Komunikasi  
4. Fakultas : Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik  
5. Judul Penelitian : Peran Copywriter Dalam Iklan Komersial Produk Baru Yamaha Series Classy Untuk Meningkatkan Brand Awareness Masyarakat Di Kota Malang  
6. Pembimbing : Isnani Dzuhrina, M.Adv.  
7. Kronologi Bimbingan :

Tanggal	Keterangan	Paraf Pembimbing
23/12/22	Kelas bimbingan pertama seminar proposal	
09/12/23	Konsultasi Bab I,II,III	
23/12/23	Seminar Proposal Bab I,II,III	
15/01/24	Acc Produksi Iklan Komersial Yamaha Classy Series	
22/03/24	Tayang Hasil Iklan	
10/06/24	Konsultasi Bab IV	
19/07/24	Konsultasi Bab V	
23/05/24	Konsultasi Bab V,VI	
06/08/24	Acc untuk Seminar Hasil	
14/08/24	Seminar Hasil	

Malang, 14 Agustus 2024

Dosen Pembimbing.

Isnani Dzuhrina, M.Adv



Kampus I  
Jl. Kedungrejo 1 Malang, Jawa Timur  
T: +62 341 551 202 (Hunting)  
F: +62 341 460 435

Kampus II  
Jl. Kedungrejo Kedaton No.188 Malang, Jawa Timur  
T: +62 341 551 149 (Hunting)  
F: +62 341 552 050

Kampus III  
Jl. Raya Trenggalek Km.281 Malang, Jawa Timur  
T: +62 341 404 212 (Hunting)  
T: +62 341 460 475  
E: [ekominfo@umm.ac.id](mailto:ekominfo@umm.ac.id)

## BERITA ACARA SEMINAR HASIL



UNIVERSITAS  
MUHAMMADIYAH  
MALANG



### DAFTAR HADIR PESERTA SEMINAR HASIL SKRIPSI PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI

No.	Nama	Umum	Mahasiswa/i
1	Naufal Hisyam Erwanto	umum	
2	Aisyah Ulil Amri	umum	
3	Erika Alya Ameilinda		Mahasiswa
4	Bre Ardana		Mahasiswa
5	Lisen Eka Putra	Umum	
6	Naflah Dikta	Umum	
7	Muhammin Nugraha		Mahasiswa
8	Rafikah		Mahasiswa
9	NN. ST. Serieen		Mahasiswa
10	Rifda Niswa Abidah		Mahasiswa
11	Shafirra Nafisyah R		Mahasiswa
12	Atika Nur Azzahra		Mahasiswa
13	Toyib	Umum	
14	Chika Salsabilla		Mahasiswa
15	Bella		Mahasiswa
16	Venoya Salsabilla		Mahasiswa
17	Ayu Putri Malika		Mahasiswa

Malang, 14 Agustus 2024

Dosen Pembimbing,

Isnani Dzuhrina M.Adv



Kampus I  
Jl. Raya Lenggeran 1 Malang, Jawa Timur  
P +62 341 521 221 (Hunting)  
E +62 341 460 435

Kampus II  
Jl. Parit Bogor Kebon No.188 Malang, Jawa Timur  
P +62 341 521 222 (Hunting)  
E +62 331 687 070

Kampus III  
Jl. Raya Tlogomas No.749 Malang, Jawa Timur  
P +62 341 424 218 (Hunting)  
E +62 341 460 475  
E Webmaster@umkm.ks.4d

## ABSTRAK

### ABSTRAK

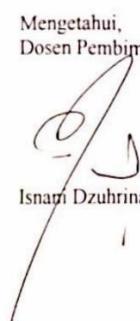
Wanindia Balqis Athallah, NIM. 202010040311483. Peran Copywriter Dalam Iklan Komersial Produk Baru Yamaha Series Classy Untuk Meningkatkan Brand Awareness Masyarakat Di Kota Malang. Tugas Akhir Karya

Tugas akhir ini mengkaji peran *copywriter* dalam iklan komersial untuk Yamaha Classy Series dengan tujuan meningkatkan *brand awareness* khususnya di Kota Malang. Dimana seri ini masih terbilang baru diluncurkan pada tahun 2022-2023. Fenomena ini diambil dari bagaimana persaingan di industri otomotif semakin membutuhkan iklan yang tidak hanya menarik perhatian, tetapi juga mampu menyampaikan pesan produk secara efektif dan membangun *brand awareness* yang kuat. Adanya iklan komersial ini untuk memperkenalkan produk baru dari Yamaha Classy Series yang terdiri dari Yamaha Fazzio dan Yamaha Filano. Metode pelaksanaan tugas akhir ini meliputi wawancara dengan tim divisi promosi Yamaha Head Office Malang, observasi, dan analisis KPI yang melibatkan kuesioner dan evaluasi performa iklan di Instagram. Sebelum memproduksi iklan ini, diperlukan melakukan analisis SWOT, guna mengetahui secara pasti posisi Yamaha di pasar dan bagaimana *copywriting* dapat mengatasi permasalahan. Hasil penelitian menunjukkan bahwa *copywriting* yang dirancang dengan baik, dapat meningkatkan *brand awareness* dan menciptakan persepsi positif terhadap Yamaha Classy Series. Selain itu, hasil dari kuesioner yang disebarluaskan menunjukkan lebih dari 53% responden mengaku tertarik membeli produk setelah menonton iklan "Classykin Gayamu". Pernyataan ini jelas mengatakan bahwa *copywriting* yang efektif dapat mempengaruhi keputusan pembelian dan layak bersaing dengan produk lain di pasar.

Kata kunci : *Copywriting, Iklan Komersial, Yamaha Classy Series, Brand Awareness*

Mengetahui,  
Dosen Pembimbing

Isnagi Dzuhrina, M.Adm



Malang, 16 Agustus 2024  
Penulis



Wanindia Balqis Athallah

## KATA PENGANTAR

Puji syukur kepada hadirat Allah SWT, karena berkat rahmat dan karunia-Nya, penulis dapat menyelesaikan tugas akhir karya iklan dengan judul “Peran Copywriter Dalam Iklan Komersial Produk Baru Yamaha Series Classy Untuk Meningkatkan Brand Awareness Masyarakat Di Kota Malang.”. Tugas akhir ini disusun sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar sarjana di Ilmu Komunikasi di Universitas Muhammadiyah Malang.

Penulis menyadari bahwa penyusunan tugas akhir ini tidak terlepas dari bantuan, bimbingan serta dukungan dari berbagai pihak. Oleh karena itu, penulis ingin menyampaikan terimakasih yang sebesar-besarnya kepada :

1. Ibu Isnani Dzuhrina sebagai dosen pembimbing saya yang telaten dalam membimbing saya dan mengarahkan saya untuk menjadikan tugas akhir ini selesai.
2. Bapak Lisen Eka Putra Limantara sebagai pembimbing klien saya selama dari pra-produksi hingga *launching* iklan sebagai karya tugas akhir saya.
3. *Team Locreative* sebagai tim yang telah professional dalam menjalankan tugas akhir karya iklan ini.
4. Mama Era Rihwidiawati yang sudah mendoakan untuk kesuksesan saya sedari dulu.
5. Papa, Ibu Ririn, keluarga F4C7, Mbak Naflah, Indi, Adith, dan keluarga Mbah Parto yang selalu mendukung saya.
6. Mas Naufal dan Mbak Ulil yang sepaket dan turut andil dalam memberi support dan bantuan margin tugas akhir saya ini.
7. Indah, Arum, Taris yang selalu bersama dan mendukung saya sejak 10 tahun yang lalu hingga detik ini.
8. Raras, Rifda, Fika yang selalu ada pada fase *ups & downs* saya, juga memberi support yang tiada henti hingga detik ini.
9. Toyib Ganai yang selalu ada untuk memberi inspirasi, dukungan mental, hingga afeksi dalam penggerjaan tugas akhir saya ini.
10. Pihak-pihak yang telah membantu saya dalam menyelesaikan tugas akhir ini yang tidak saya sebutkan.

Penulis

Wanindia Balqis Athallah  
NIM.202010040311483

## Daftar Isi

<b>LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI .....</b>	<b>i</b>
<b>SURAT KETERANGAN SIAP DIUJI .....</b>	<b>iii</b>
<b>LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI.....</b>	<b>iv</b>
<b>SURAT KETERANGAN SIAP DIUJI .....</b>	<b>v</b>
<b>SURAT PERNYATAAN.....</b>	<b>vi</b>
<b>LEMBAR PERSETUJUAN DETEKSI PLAGIASI.....</b>	<b>vii</b>
<b>TANDA TERIMA PLAGIASI .....</b>	<b>viii</b>
<b>BERITA ACARA BIMBINGAN SKRIPSI.....</b>	<b>ix</b>
<b>BERITA ACARA SEMINAR HASIL .....</b>	<b>x</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>xi</b>
<b>KATA PENGANTAR .....</b>	<b>xii</b>
<b>Daftar Isi.....</b>	<b>xiii</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>xvi</b>
<b>DAFTAR GAMBAR .....</b>	<b>xvii</b>
<b>BAB I .....</b>	<b>1</b>
<b>PENDAHULUAN .....</b>	<b>1</b>
<b>I.1. Latar Belakang Masalah.....</b>	<b>1</b>
<b>I.1.1. Analisis Situasi .....</b>	<b>3</b>
<b>I.1.2. Alasan Mengapa TA Harus Dilakukan .....</b>	<b>5</b>
<b>I.1.3. Identifikasi Masalah/Kebutuhan.....</b>	<b>7</b>
<b>I.2. Tujuan.....</b>	<b>8</b>
<b>I.3. Manfaat TA .....</b>	<b>9</b>
<b>I.3.1. Manfaat bagi keilmuan .....</b>	<b>9</b>
<b>I.3.2. Manfaat bagi klien.....</b>	<b>9</b>
<b>I.3.3. Manfaat bagi Copywriter.....</b>	<b>10</b>
<b>BAB II.....</b>	<b>11</b>
<b>TINJAUAN PUSTAKA .....</b>	<b>11</b>
<b>II.1. Iklan Komersial Berbasis Produk Motor .....</b>	<b>11</b>
<b>II.1.1. Seputar Produk Series Classy Yamaha .....</b>	<b>12</b>
<b>II.1.2. Brand Awareness Produk Yamaha Classy Series .....</b>	<b>13</b>
<b>II.1.3. Media Sosial Sebagai Medium Iklan Komersial.....</b>	<b>15</b>

<b>II.1.4.</b>	<b>Copywriting dalam Iklan Komersial Yamaha Classy Series .....</b>	<b>16</b>
<b>II.2.</b>	<b>Review Iklan Sejenis.....</b>	<b>18</b>
<b>BAB III .....</b>		<b>19</b>
	<b>METODE PELAKSAAAN TA .....</b>	<b>19</b>
<b>III.1.</b>	<b>Rancangan Iklan (Brief).....</b>	<b>19</b>
A.	Deskripsi Iklan.....	19
B.	Tujuan iklan.....	20
C.	Segmentasi.....	20
D.	Profil Target Audience .....	21
E.	Pesan Kunci (Key Message)* .....	22
F.	Pemilihan Media* .....	22
G.	Tone Iklan .....	23
H.	Mandatori.....	23
<b>III.2.</b>	<b>Rancangan Produksi .....</b>	<b>23</b>
<b>III.2.1.</b>	<b>Timeline Produksi .....</b>	<b>24</b>
<b>III.2.2.</b>	<b>Biaya Produksi.....</b>	<b>24</b>
<b>BAB IV .....</b>		<b>26</b>
	<b>DESKRIPSI PROGRAM PRODUKSI IKLAN .....</b>	<b>26</b>
<b>IV.1.</b>	<b>Profil Klien .....</b>	<b>26</b>
<b>IV.2.</b>	<b>Profil Iklan .....</b>	<b>27</b>
<b>IV.2.1.</b>	<b>Sinopsis Iklan.....</b>	<b>27</b>
<b>IV.2.2.</b>	<b>Gambaran Teknis Iklan.....</b>	<b>27</b>
<b>IV.2.3.</b>	<b>Talent/Cast Iklan.....</b>	<b>28</b>
<b>IV.2.4.</b>	<b>Susunan Tim Produksi.....</b>	<b>29</b>
<b>IV.3.</b>	<b>KPI.....</b>	<b>29</b>
<b>BAB V .....</b>		<b>35</b>
	<b>IMPLEMENTASI PROGRAM PRODUKSI IKLAN .....</b>	<b>35</b>
<b>V.1.</b>	<b>Tahapan Produksi .....</b>	<b>35</b>
<b>V.1.1.</b>	<b>Pra – Produksi.....</b>	<b>35</b>
<b>V.1.2.</b>	<b>Produksi.....</b>	<b>43</b>
<b>V.1.3.</b>	<b>Pasca Produksi.....</b>	<b>44</b>
<b>V.2.</b>	<b>Kendala dan Penyelesaian Masalah Produksi .....</b>	<b>46</b>

V.3. Evaluasi Program .....	47
V.4. Analisis Pencapaian Program.....	47
BAB VI .....	49
PENUTUP .....	49
VI.1. Kesimpulan.....	49
VI.2. Saran .....	49
DAFTAR PUSTAKA.....	51
LAMPIRAN	



## **DAFTAR TABEL**

Tabel 1. Jadwal Produksi.....	24
Tabel 2. Manejerial .....	24
Tabel 3. DOP .....	24
Tabel 4. Talent dan Figuran.....	25
Tabel 5. Jumlah Total .....	25
Tabel 6. Nama-nama talent pendukung.....	28
Tabel 7. Tim Produksi .....	29
Tabel 8. Unit Penjualan beberapa brand motor. Sumber : AISI.....	60



## DAFTAR GAMBAR

Gambar 1. Nadila Cheli sebagai Kayla.....	28
Gambar 2. Zaidan Aqiili sebagai Bryen .....	28
Gambar 3. Insight Reels Reels pembanding .....	29
Gambar 5. Insight Reels Reels pembanding .....	30
Gambar 7. Insight Reels Reels pembanding .....	30
Gambar 9. Hasil Kuesioner Iklan "Classykin Gayamu" .....	32
Gambar 10. Hasil Kuesioner Iklan "Classykin Gayamu" .....	32
Gambar 11. Komentar Instagram .....	32
Gambar 12. Hasil Kuesioner Iklan "Classykin Gayamu" .....	33
Gambar 13. Hasil Kuesioner Iklan "Classykin Gayamu" .....	33
Gambar 14. Hasil Kuesioner Iklan "Classykin Gayamu" .....	33
Gambar 15. Hasil Kuesioner Iklan "Classykin Gayamu" .....	33
Gambar 16. Wawancara bersama Divisi Promosi .....	36
Gambar 17. catatan hasil wawancara .....	36
Gambar 18. Catatan Hasil Wawancara .....	36
Gambar 19. Pertanyaan dan Jawaban Wawancara .....	37
Gambar 20. Data Kompetitor .....	38
Gambar 21. Temuan Riset Klien .....	38
Gambar 22. Sinopsis 1.....	39
Gambar 23. Konsep Iklan.....	39
Gambar 24. skrip shooting fix .....	40
Gambar 25. Plan storyboard .....	41
Gambar 26. Skrip Iklan fix .....	41
Gambar 27. Chat dengan klien .....	42
Gambar 28. Diskusi plan latar tempat .....	42
Gambar 29. Catatan Rapat Sebelum Produksi.....	43
Gambar 30. Produksi hari ke-1 .....	43
Gambar 31. Produksi hari ke-2 .....	44
Gambar 32. Plan Skrip Voiceover.....	44
Gambar 33. Pitching Koreksi bersama Klien .....	45
Gambar 34. Pitching Koreksi bersama Klien .....	45
Gambar 35. Caption Iklan "Classykin Gayamu" .....	46
Gambar 36. Wawancara dan berdiskusi bersama perwakilan Yamaha Head Office Malang .....	61
Gambar 37. Diskusi bersama perwakilan Sentral Yamaha Malang yaitu Pak Lisen Ekaputra.....	61
Gambar 38. Pertemuan rutin setiap minggu .....	62

## DAFTAR PUSTAKA

- Maulianza, M., & Galib, S. (2018). Pesan Anti perundungan dalam Iklan Komersial: Kasus Iklan Burger King versi “Bullying Jr.”. *Journal Communication Spectrum: Capturing New Perspectives in Communication*, 8(2), 113-132.
- Nur Hasanah, L. E. (2015). Analisis Efektivitas Iklan Jejaring Sosial sebagai media Promosi Menggunakan EPIC Model. *scientific journal of informatics*, 101.
- Sutrasmawati, Cahyani. (2016). PENGARUH BRAND AWARENESS DAN BRAND IMAGE TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN. *Management Analysis Journal*, 282-284.
- Tuten, T. L. & Solomon, M. R. (2016). *Social Media Marketing*. New Delhi: SAGE,
- Vera, N. (2014). Semiotika dalam Riset Komunikasi. Ghalia Indonesia.
- Pujiyanto. (2013). Iklan Layanan Masyarakat. Yogyakarta: Penerbit ANDI
- Hamidy, F. (2017). Evaluasi Efikasi dan Kontrol Locus Pengguna Teknologi Sistem Basis Data Akuntansi. *Jurnal Teknoinfo*, 11(2), 38. <https://doi.org/10.33365/jti.v11i2.25>
- Hakim, L. L., & Keni, K. (2020). Pengaruh Brand Awareness, Brand Image dan Customer Perceived Value Terhadap Purchase Intention. *Jurnal Manajemen Bisnis Dan Kewirausahaan*, 4(3), 81. <https://doi.org/10.24912/jmbk.v4i3.7921>
- Sinaga, C. N. A., Yenni, E., & Riezky, R. N. (2020). PEMBUATAN IKLAN KOMERSIAL DI MEDIA SOSIAL UNTUK PENGEMBANGAN USAHA KECIL DI KOMUNITAS GOPTKI DAN IPEMI KOTA BINJAI. *Wahana Inovasi : Jurnal Penelitian Dan Pengabdian Masyarakat UISU*, 9(1), 199–207. <https://jurnal.uisu.ac.id/index.php/wahana/article/download/2878/1911>
- Wijaya, N. Q., Anwar, S., & Abrar, U. (2022). Peran Copywriter Dalam Pembuatan Konten Sebagai Sarana Media Informasi Digital Pada Dinas Kominfo Sumenep. *Jurnal Manajemen Dan Bisnis Indonesia*, 8(1), 23–30. <https://doi.org/10.32528/jmbi.v8i1.7352>
- Maulana, R., NurmalaSari, N., Maulana, N. M. S., Winnarto, N. M. N., Iqbal, N. M., & Lailiah, N. B. (2022). PELATIHAN MENJADI TALENTA DIGITAL DENGAN COPYWRITING. *Jurnal Penelitian Dan Pengabdian Masyarakat Jotika*, 2(1), 12–15. <https://doi.org/10.56445/jppmj.v2i1.44>
- Hereyah, Y. (2014). Iklan mobil di media cetak, analisis elemen copywriting dan visualisasi di majalah SWA. *Jurnal Visi Komunikasi*, 13(2), 169-184.

- Isaura Karno, A., & Sujarwadi, B. (2024). Pengaruh Copywriting Tiktok Hyalucera Moisturizer The Originote terhadap Minat Beli Masyarakat. *Maeswara: Jurnal Riset Ilmu Manajemen Dan Kewirausahaan*, Vol. 2 No. 2, 224–242.  
<https://doi.org/10.61132/maeswara.v2i2.693>
- Arum Widayastuti, L. (2023). *Laporan Tugas Akhir Peran Copywriter dalam Produksi Iklan Layanan Masyarakat Berjudul “Bayar PBB Tepat Waktu” di BAPENDA Surakarta*. Retrieved June 5, 2024, from <https://digilib.uns.ac.id/dokumen/detail/103304/>
- Madjadikara, A. (2005). Bagaimana Biro Iklan Mempromosikan Iklan. *Jakarta: Penerbit Gramedia Pustaka Utama*.
- Suleman, D. (2023). Strategi Copywriting Untuk Menulis Promosi Offline Atau Online. *PaKMas: Jurnal Pengabdian Kepada Masyarakat*, 3(1), 1-6.
- Aji, D. (2020). *Copywriting Canvas. Motiva Kreasi Indonesia*.  
[http://books.google.ie/books?id=bHrkDwAAQBAJ&printsec=frontcover&dq=Copywriting+Canvas:+Langkah+Mudah+Menulis+Copywriting+Tanpa+Pusing&hl=&cd=1&source=gbs\\_api](http://books.google.ie/books?id=bHrkDwAAQBAJ&printsec=frontcover&dq=Copywriting+Canvas:+Langkah+Mudah+Menulis+Copywriting+Tanpa+Pusing&hl=&cd=1&source=gbs_api)
- Wijaya, D. (n.d.). *Formula Copywriting*. LAKSANA.  
[http://books.google.ie/books?id=GaCfEAAAQBAJ&printsec=frontcover&dq=Formula+Copywriting:+Seni+Merangkai+Kata+untuk+Melejitkan+Penjualan&hl=&cd=1&source=gbs\\_api](http://books.google.ie/books?id=GaCfEAAAQBAJ&printsec=frontcover&dq=Formula+Copywriting:+Seni+Merangkai+Kata+untuk+Melejitkan+Penjualan&hl=&cd=1&source=gbs_api)
- Khalil, I., Shihab, M. S., & Hammad, H. (2023). Pengaruh Konten dan Copywriting Instagram Terhadap Brand Awareness dan Keputusan Pembelian. *Jurnal Administrasi Dan Manajemen/Jurnal Administrasi & Manajemen*, 13(3), 307–317.  
<https://doi.org/10.52643/jam.v13i3.3483>
- Lukitaningsih, A. (2013). IKLAN YANG EFEKTIF SEBAGAI STRATEGI KOMUNIKASI PEMASARAN. *JURNAL EKONOMI DAN KEWIRASAHAAN*, 13(2), 23468.  
<http://ejurnal.unisri.ac.id/index.php/Ekonomi/article/download/670/576>
- Santoso, R., Sony Erstiawan, M., & Yudho Kisworo, A. (n.d.). Inovasi Produk, Kreatifitas Iklan, Efektivitas Iklan, dan Brand Trust Mendorong Keputusan Pembelian. *Jurnal Nusantara Aplikasi Manajemen Bisnis*.
- Budianto, A. (2015). Manajemen pemasaran. *Yogyakarta: Ombak*, 11-57.
- Ariyadi, W. (2020). *Jurus Jitu Menguasai Copywriting: Strategi sukses Membangun Bisnis dan Meningkatkan Pemasaran*. Anak Hebat Indonesia.

- Arman, A., Nurjannah, N., Masri, F. A., Nirmalasari, N., & Mariani, M. (2023). Analisis Gaya Bahasa dalam Iklan Komersil di Kendari. *ALFABETA: Jurnal Bahasa, Sastra, dan Pembelajarannya*, 6(2), 81-90.
- Wardiani, W., Iskandar, T. P., Anisyahrini, R., & Tresnawati, Y. S. (2020). Pengembangan Promosi Wisata Melalui Copywriting Di Media Sosial Oleh Karang Taruna Desa Warnasari Kecamatan Pangalengan Kabupaten Bandung. *Community Development Journal: Jurnal Pengabdian Masyarakat*, 1(3), 233-239.
- Fauzi, F. (2024). Peran Copywriter dalam Pembuatan Iklan Layanan Masyarakat” Stop Penyiksaan Hewan sebagai Sarana Hiburan”. *SABER: Jurnal Teknik Informatika, Sains dan Ilmu Komunikasi*, 2(3), 45-54

