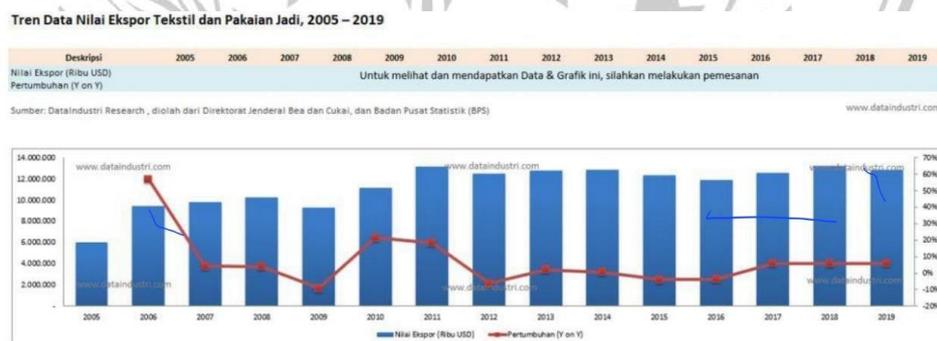


# BAB I PENDAHULUAN

## A. Latar Belakang

Sistem akuntansi penjualan adalah sistem yang mencatat transaksi penjualan produk atau layanan, baik secara langsung maupun melalui pembayaran tertunda. Sistem akuntansi penjualan akan berguna untuk mempermudah dalam melaksanakan pendataan transaksi penjualan agar bisa menyusun laporan penjualan yang tepat serta bisa dipertanggungjawabkan. Sistem akuntansi penjualan yang terstruktur secara efektif akan meningkatkan pengendalian yang efektif dengan mengurangi kemungkinan terjadinya risiko dalam penjualan. (Permatasari dan Wasita, 2023).

Industri tekstil memiliki peran yang krusial dalam ekonomi nasional sebab memiliki dampak besar terhadap perekonomian negara. Di bawah ini disajikan grafik pertumbuhan dan perkembangan Industri Tekstil dari tahun 2010 hingga 2019 berdasarkanr. Hal ini terlihat dari perkiraan angka ekspor sektor tersebut yang meraih puncaknya setiap tahun, baik dalam aspek pemasaran maupun dalam kegiatan industri. Di bawah ini disajikan grafik pertumbuhan dan perkembangan Industri Tekstil dari tahun 2010 hingga 2019 berdasarkan data dari Badan Pusat Statistik (BPS) dan Bank Indonesia (BI).



Gambar 1. 1 grafik pertumbuhan dan perkembangan Industri Tekstil  
Sumber : Data Industri Research,diolah dari Badan Pusat Statistik (BPS)  
dan Bank Indonesia (BI) (2020)

Industri tekstil, pakaian jadi, dan alas kaki mengalami pertumbuhan positif berkat tingginya permintaan baik dari luar negeri maupun domestik. Faktor lain yang turut berperan adalah pelaksanaan Pemilu 2024, hari-hari libur nasional, cuti bersama, serta perayaan Lebaran, 7,34 persen untuk tekstil, 3,08 persen untuk pakaian jadi, dan 12,56 persen untuk alas kaki. Selain meningkatnya pesanan ekspor, kestabilan konsumsi rumah tangga di dalam negeri turut mendukung perkembangan industri tekstil, pakaian jadi, serta industri kulit dan produk-produk terkait. Faktor lain yang turut berperan adalah pelaksanaan Pemilu 2024, hari-hari libur nasional, cuti bersama, serta perayaan Lebaran.

Berdasarkan data dari Kementerian, dengan nilai mencapai Rp24,6 triliun pada tahun 2022 dan Rp27,9 triliun pada tahun 2023, industri kulit, produk kulit, dan alas kaki menunjukkan peningkatan. Investasi di sektor ini terus bertambah, dengan nilai mencapai Rp24,6 triliun pada tahun 2022 dan Rp27,9 triliun pada tahun 2023.

PT. Mulya Jaya Perkasa merupakan salah satu industri yang bergerak dibidang tekstil dengan reputasi yang sangat baik yang berada di Kabupaten Sumedang. Perusahaan terus mengembangkan produk unggulan dengan melibatkan Sumber Daya Manusia yang terampil di sektor industri tekstil guna memastikan pelaksanaan tugas dan pekerjaan berlangsung efisien. PT Mulya Jaya Perkasa memiliki usia perusahaan relative masih muda, dan dikenal atas dedikasinya terhadap inovasi dan keunggulan dalam setiap produk yang dihasilkan, PT Mulya Jaya Perkasa telah memenangkan kepercayaan pelanggan dengan menyediakan solusi yang terbaik dalam industri ini. Dengan tim profesional yang berpengalaman dan komitmen yang tinggi terhadap kualitas, PT Mulya Jaya Perkasa terus berupaya menyediakan pelayanan optimal bagi konsumen. Selain itu, perusahaan ini juga terus melakukan penelitian dan pengembangan untuk menjaga daya saingnya di pasar global. Keunggulan perusahaan ini terletak pada inovasi, keberlanjutan, dan integritas dalam setiap aspek bisnisnya.

Menurut Mulyadi (2018) sistem akuntansi penjualan mempunyai sejumlah fungsi yang harus diikuti. Penjualan tunai memiliki 5 fungsi antara lain fungsi penjualan, fungsi kas, fungsi gudang fungsi pengiriman dan fungsi akuntansi. Sedangkan untuk penjualan kredit terdapat 6 fungsi antara lain fungsi penjualan, fungsi kredit, fungsi gudang, fungsi pengiriman, fungsi penagihan dan fungsi akuntansi. Ketepatan penggunaan sistem akuntansi penjualan akan sangat membantu perusahaan. Pada titik ini, perusahaan akan lebih mudah dalam melaksanakan pencatatan serta pengendalian yang tentunya agar meminimalisir resiko penjualan yang mungkin terjadi.

Hal ini menyebabkan sistem akuntansi penjualan menjadi sangat penting untuk diterapkan khususnya pada PT Mulya Jaya Perkasa dalam aktivitas penjualannya. Oleh karena itu tentunya sangat penting bahwa PT Mulya Jaya Perkasa sudah mengaplikasikan sistem akuntansi penjualan yang ideal dalam hal ini sesuai dengan teori dari Mulyadi menghindari terjadinya resiko penjualan dan mempermudah aktivitas pencatatan akuntansi penjualan. Oleh karena itu penulis tertarik untuk melaksanakan penelitian dengan judul “Analisis Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Pada PT. Mulya Jaya Perkasa”

#### **B. Rumusan Masalah**

Berdasarkan penjelasan latar belakang tersebut, permasalahan yang akan dibahas dalam penelitian ini adalah: Bagaimana sistem informasi akuntansi penjualan pada PT. Mulya Jaya Perkasa?

#### **C. Tujuan Penelitian**

Penelitian ini memiliki tujuan untuk menganalisis sistem informasi akuntansi penjualan pada di PT. Mulya Jaya Perkasa

#### **D. Manfaat Penelitian**

##### **1. Bagi Perusahaan**

Hasil dari penelitian ini diharapkan dapat digunakan sebagai alat pengambil keputusan dan dapat memecahkan kendala yang dialami oleh PT. Mulya Jaya Perkasa.

## 2. Bagi Peneliti Selanjutnya

Peneliti berikutnya diharap menambahkan pengetahuan soal sistem informasi akuntansi penjualan dan dapat membantu sebagai bahan informasi peneliti yang akan melakukan penelitian dengan tema yang sama.

