

# PENERAPAN SISTEM DAN PROSEDUR PENJUALAN SEBAGAI ALAT PENGENDALIAN PENJUALAN PADA USAHA MIKRO, KECIL DAN MENENGAH SEKTOR ROTI DAN KUE DI BOJONEGORO

 Oleh: OKTAVIA DIAN A ( 01620308 )

accounting

Dibuat: 2007-12-12 , dengan 2 file(s).

**Keywords:** PROSEDUR PENJUALAN

## ABSTRAKSI

Penelitian ini bersifat studi kasus pada Usaha Mikro Kecil Menengah sektor roti dan kue dengan judul "Sistem dan Prosedur Penjualan Sebagai Alat Pengendalian Penjualan Pada UMKM Sektor Roti dan Kue".

Tujuan penelitian ini adalah untuk memberikan masukan mengenai sistem informasi akuntansi penjualan pada Usaha Mikro, Kecil dan Menengah di Bojonegoro.

Dalam penelitian ini peneliti menggunakan teknik analisis data dengan tahapan sebagai berikut:

1. Evaluasi terhadap Pelaksanaan Pengendalian Penjualan Tunai
2. Evaluasi Terhadap Pelaksanaan Pengendalian Penjualan Kredit
3. Sistem dan Prosedur Penjualan Sebagai Alat Pengendalian Penjualan

Secara umum sistem dan prosedur penjualan pada Lily Bakery sudah berjalan dengan baik walaupun masih sederhana. Adanya perangkapan tugas tenaga kerja juga tidak berpengaruh pada prosedur yang ada masih ada pemisahan fungsi pada bagian keuangan, karena hal ini bisa menyebabkan timbulnya KKN. Pada penjualan tunai dokumen yang digunakan adalah nota penjualan dan laporan harian. Kelemahan pada penjualan tunai terletak pada bagian gudang yang tidak melakukan catatan akuntansi berupa kartu gudang, hal ini disebabkan karena terlalu banyak produk yang keluar sehingga kartu gudang tidak diperlukan. Pada penjualan kredit masih terjadi perangkapan tugas antara bagian penjualan selain menerima order penjualan juga mencocokkan dengan kartu piutang dan kartu stok barang yang semestinya dilakukan oleh bagian penagihan dan bagian gudang. Hal ini disebabkan karena minimnya tenaga kerja.

Adapun saran yang penulis berikan yang dapat digunakan sebagai pertimbangan perusahaan khususnya meningkatkan pengendalian intern dan penentuan jangka pendek perusahaan yaitu: Untuk menjaga keamanan harta milik perusahaan diperlukan suatu penguatan fungsi yang jelas untuk bagian penjualan, Untuk system dan prosedur penjualan tunai maupun kredit , dalam pengolahan data sebaiknya menggunakan sistem komputer agar menghasilkan suatu informasi yang akurat, jika memungkinkan disarankan untuk penambahan tenaga kerja.

## ABSTRACTION

This research is a case study at middle small micro effort of bread sector and cake with title "System and Sale Prosedur as a Mean Operation Of Sale at UMKM Bread and Cake Sector".

The target of this research is to give an input concerning with the information system in sale accountancy at small and middle micro effort in Bojonegoro.

In this research the researcher used data analysis technique, as follow:

1. The evolution at execution of cash sale operation
2. The evolution at execution of credit sales operation
3. System and sale procedure as a mean sale operation

In general, system and sale procedur at Lily Bakery have been run well although it is modestl.

The existance of geminating of labour duty. Does not influence the procedure, because there was still part of dissociasion function of finance. It is cac cause the incidence of KKN. Bills and daily report used in cash sale of document. The weekness of it lays in part of warehouse which is do not conduct a note accountancy in the form of card. It is caused of too much product secretary so that warehouse card do not needed. On the other hand in credit sale still happened a geminating of duty between sales department, besides accepting sales department , besides accepting sale order it is also matching with receivable card and sale order it is also matching with receivable card and goods stock card which is actually have to be done by collecting agency and warehouse shares. It happened caused of it's minim of labour.

As for suggestion that given by the writer which is can also use as consideration of company especially to improve an internal control and company's property need an inauguration of clear function for sales department another sides, system and sale cash procedure including credit in data processing it better to use computer in order to have an accurat information, and if it is possible, suggested for company to add any labour.